Née en 1970
26000 Valence
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 606080937

Responsable commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

Management de projet PMP (ABB Project Management Programme),

Expériences professionnelles

2006 Conception, fabrication, expédition, installation - machines textiles - 95% export, CA 80 M€ 230 pers. 2003 / Responsable du service support commercial export - adjointe du Directeur des Ventes suisse 2006 Asie, Moyen Orient, Amérique Nord et Sud, Europe, . assure l'interface Directions Industrielle - Production - Marketing - Responsables produits / Directeur Ventes, . analyse les prix des projets (15m€-23M€), en discute avec le Directeur des ventes et la Direction Industrielle, . prépare les propositions de prix pour le budget annuel, . manage le service commercial export : recrute, encadre 3 assistantes, amélioration du temps de réponse : 70% . supervise, est responsable du travail opérationnel des Ingénieurs des Ventes, . est garante de la conformité des contrats, du respect des politiques prix, marges et 'risques' de la maison mère,

2003
1992 / Responsable Administration des Ventes (ADV) - Financements internationaux - Import - 2003 Transport machines/SAV - douane - Asie, Moyen Orient, Amérique nord et sud, Europe - Encadre 7 personnes. Cumul de: 2002 Responsable expéditions Service Après Vente (SAV) . regroupe les synergies transport, budget total : 1.5 M€, 900 véhicules par an, obtiens une RFA. 2001 Responsable financements internationaux - recouvrement des créances . est l'interface Ingénieurs Ventes, Directions Ventes, Risque, Financière - organismes financiers, . propose et discute les financements (crédits acheteur/fournisseur, forfaiting, couverture Coface - 15m€ à 6M€), les termes contractuels 'sur mesure', . créé, pilote le système de recouvrement des impayés machines et pièces détachées, gain : 65%

1998
Responsable administration import . est l'interface Responsable achats internationaux, Production, fournisseurs étrangers, douane, transporteurs, . mets en place les procédures douanières, administratives chez les fournisseurs étrangers, . mets en place le plan de transport et les procédures douanières.

1993
1993 Responsable Commerciale machines . mets en place le planning d'expéditions en compatibilité avec la production, les obligations contractuelles, informe les Clients, négocie, mets en place les transports, . mets en place, fait vivre les procédures ISO 9001. 1992/ Etablissement Valence (26)-Roanne (42) - Assistante commerciale export Machines - Pièces de rechange 1993 . organise l'accueil des Clients chinois en France, effectue l'interprétariat. . établis les offres, commandes, factures, documents d'expédition, bancaires, contrôle les chargements.

1991
Secrétaire de direction (Lille, Roubaix 59), intérimaire

Langues

- ANGLAIS: bilingue ESPAGNOL: niveau courant et commercial ALLEMAND: niveau moyen et commercial parlé: scolaire / écrit: notions

Centres d'intérêts

- Natation, ski, randonnées moyenne montagne, gymnastique, lecture.