Né le 19/07/1982
95800 Cergy
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 609211126

Prospecteur foncier/chargé de programmes

Objectifs

- Je souhaite avoir en charge la responsabilité d'un programme immobilier dans son ensemble.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans l'Immobilier.

Formations

Master 2 DROIT IMMOBILIER PUBLIC

Expériences professionnelles

2006
Juin 06 - Sept 06 BOUYGUES BATIMENT OUVRAGES PUBLICS Courbevoie (92) Commercial - Analyser des besoins potentiels dans le cadre de montages immobiliers (parking publics, maisons de retraite ou équivalent…) - Favoriser l'implantation de Bouygues sur les territoires du 78 et du 95 - Evaluer et positionner le rôle de l'entreprise au sein de l'équipe formée pour répondre au marché du partenariat public privé : financiers, promoteurs, architectes, bureaux d'études et entreprises de maintenance et/ou process. - Déterminer et synthétiser les attentes de chacun des partenaires vis-à-vis de l'entreprise - Formaliser l'organisation interne à mettre en oeuvre (moyens et planning notamment). Rencontre de ces partenaires et participation aux opérations de PPP en cours.

2005
Juin 05 - Août 05 CIRMAD NORD-EUROPE Villeneuve d'Ascq (59) Chargé d'affaires junior - Bilan des besoins en équipements dans la région Nord Pas de Calais - Etablissement de fichiers types d'argumentaires techniques et juridiques pour les commerciaux. - Marketing et approche client : Détermination d'un coeur de cible, mailing et relances téléphoniques, rendez-vous avec les collectivités publiques, mise à jour des bases de données clients, détermination des projets envisageables en financement privé - Demande et examen du PLU sur lequel le projet est envisagé, élaboration et dépôt d'un PC, visites de sites - Elaboration et participation à un séminaire sur les nouveaux outils de la commande publique (montage complexe, partenariat public/privé, BEA et BEH)

2004
Juil 04 - Août 04 CABINET JOULIN (Avocat au barreau de Paris) Paris (75) Inventaire des dossiers contentieux, synthèse des évolutions législatives, préparation de dossiers.

2003
Juin 03 - Juil 03 AGENCE IMMOBILIERE DE LA BAIE Avranches (50) Réalisation complète d'une vente (de la prospection à la signature du compromis de vente), mise à jour des registres des négociations.

2002
Eté 99 - Eté 02 CASTORAMA Eragny-sur-Oise (95) Vendeur(vente, gestion de stocks).

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Prospection, vente, veille juridique... (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Nov 05 : Elaboration et participation à un séminaire : De nouveaux financements pour les équipements publics : Le partenariat public/privé organisé par NORPAC et avec la participation de Christine Maugué (conseiller d'Etat), Thierry Reynaud (responsable à la mission d'appui aux partenariats public privé) et Jean-Marc Peyrical (président de l'APASP) Sport : Rugby (équipe du Chesnay 78), Football américain (équipe d'Ile-de-France de1998 à 00) et Boxe.Autres : Voyages linguistiques et culturels. (Irlande, Royaume-Uni, Italie)