Gestion des Grands Comptes - Commercial

42155 Saint Léger sur Roanne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 610170938

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Expériences professionnelles

Vendeur / Vendeuse en outillage

vente de produits de sécurité en porte porte (statut vdi, pendant les études) conseiller / vendeur sein de la société castorama (vente, stock, …)

Vendeur / Vendeuse grossiste de matériels et équipements

oct jan chef de secteur rhône alpes pour fra for, fabricant textile layette/enfant troyes (10) négociation et vente en grande distribution gms et centrales d'achats 1er vendeur france, et leader de la fdv en opérations promotionnelles management de 4 marchandiseurs, formation nouveaux vendeurs

Délégué / Déléguée pharmaceutique

fév aujourd'hui laboratoires pharmaceutiques audevard clichy (92) responsable grands comptes france référencement de gammes, contrats annuels, gestion des rfa, action marketing et suivi des ventes management fdv france 4/5 délégués vétérinaires, accompagnement terrain, analyse des ventes et reporting délégué vétérinaire equin/canin/mixte sur le quart sud est visite vétérinaire et pharmacie, challenge, …

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Compétences

Maîtrise de WORD/EXCEL/POWER POINT

Permis

B

Loisirs

Tennis/Footing pour la forme

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.