TECHNICIEN EN ECONOMIE DE LA CONSTRUCTION

Né(e) en 1983 · 06000 NICE · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 611200913

Objectif

Technicien en économie de la constructionParticiper à l'élaboration technique et administrative d'un chantier de construction.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : PACA

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : A étudier

Secteur : Analyse, mesures et sondages

Expériences professionnelles

Responsable de bar

a dunkerque de . (cdi) chef de bar , sein d'une salle de billards et snookers de m2 le cambridge pub. a dunkerque en .

Agent commercial / Agente commerciale en immobilier

agent immobilier, sein d'une agence en tant qu'agent indépendant. de mai . vendeur représentant placier, sein de l'entreprise technimass vente d'appareillage en réception numérique télévisuel. employé magasin els, sein de l'enseigne de grande distribution auchan. (cdi)

Agent commercial / Agente commerciale en immobilier

agent immobilier, sein d'une agence en tant qu'agent indépendant. de mai . vendeur représentant placier, sein de l'entreprise technimass vente d'appareillage en réception numérique télévisuel. employé magasin els, sein de l'enseigne de grande distribution auchan. (cdi)

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

Informatique:• Travail sous windows Me ,2000,Xp• Internet et intranet • Logiciel Word , Excel ,Ciel compta , et logiciel de base de données Gipce, Commandes et gestion des stocks (Auchan)Prospection Commerciale et Gestion Administrative:• Vente, négociation commerciale, facturation en grande distribution et en immobilier.• Suivi de la relation clientèle, fidélisation• Saisie commandes clients• Accueil,conseil et orientation des clients• Gestion des commandes et suivi• Suivi téléphonique avec fournisseurs, spécifiques ou locaux, pour présentation nouveaux produits ou offre à la promotion.• Recherche nouveautés et prospection individuelle.• Recherche client. Gestion des stocks:• Inventaires des stocks et suivi programmes neufs• Implantation nouveautés dès réception et référencement informatique• Planification offres promotionnelles et implantation suivant opération catalogue.• Diminution des stocks (strict minimum) et bonne organisation• Gestion des stocks et commandes de réassorts ou sur stockage informatiqueConseil, relation clientèle et Vente• Vente en porte à porteVisites et mise en confiance client.• Découverte des besoins des clients• Proposition et mise en avant des promotions• Connaissance produits• Orientation dans le choix des produits selon les besoins et les budgets clients• Mise en avant des produits et augmentation Chiffre d'Affaire • Atteinte des objectifs de chiffre d'affaire• Clientèle diverse: anglaise,italienne et autres. Produits:• Produits de grande consommation (épicerie fine,salée, rayon alcools et autres produits d'Hypermarché)• Tenue propre, soignée et dans les conditions appropriées des produits

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.