Technico-Commercial à l'International

Né(e) en 1980 · 38130 ECHIROLLES · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 702120956

Objectif

Intégrer un service commercial/export d'une entreprise de production, dynamique et ambitieuse dans le marché international :·”6öçG ibuer au développement commercial afin d'asseoir son positionnement sur les marchés internationaux.·”ÖWGG&R &öf—B Ö G iple compétence (technique, commerciale et internationale) et mon savoir-faire dans la négociation commerciale internationale, dans le management et l'approche des pays anglophones et hispaniques.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : A étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

2005

/ master management et commerce international

Expériences professionnelles

Mécanicien-outilleur / Mécanicienne-outilleuse

technicien supérieur développer et mettre en place une base de données pour une gestion des outils coupants de l'atelier lourd.

Ingénieur / Ingénieure de suivi d'affaires en industrie

mai/ commercial (logiciels de supervision industrielle) stage 1ère année mst tci. création d'une base de données des clients prospects et conception et envoi d'un mailing détaillé ainsi qu'un script téléphonique pour son suivi. suivi des relations client.etude de marché des produits de prologiciel pour le marché suisse. commercial projet de spécialité mise en place d'actions de communication auprès des partenaires, envoi de mailings, et recherche de nouveaux partenaires, conception et test d'un questionnaire (14 questions), collecte et analyse des réponses, et préconisation des stratégies de vente futures. / technico commercial · veille technologique, concurrentielle, commerciale le blu ray disc etude d'un nouveau système de stockage informatique, le blu ray disc · etude monographique sur l'image industrielle françaiseconnaître les perceptions de l'industrie papetière travers les propres expériences de professionnels, et examiner les points de vues des acteurs principaux de ce secteur.

Consultant / Consultante logistique

juin/ commercial logistique stage 2ème année mst tci.etude commerciale et logistique (back & front office) création d'une étude logistique entre le portugal et la france. participations aux recommandations.analyse globale du secteur environnement économique et social. compréhension des logiques commerciales du pays. diagnostic commercial opportunités et menaces du marché, forces et faiblesses du marché.

Attaché commercial / Attachée commerciale export

mars/ service commercial export (pièces de fixations équipementier automobile) assistant aux chefs de marché export dans le secteur équipementier automobile, niveau international.stage master nci (ex dess nci)préparation des supports et organisation d'un salon en turquie et d'une journée de l'innovation pour des distributeurs étrangers, gestion des répercussions hausses matières premières auprès des clients export, assistanat quotidien sein du service commerciale/export (offres de prix, gestion sous sap, etude sur la délocalisation de moules de fabrication, relation clientèle, conception formulaire d'offre commerciale, benchmarking groupe…

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

Très bonne maîtrise des systèmes Windows, Word, Excel, PowerPoint.Internet : création de sites, messagerieSystèmes : Autocad, ANSYS, RDM5, Système de gestion SAP.Langages : Notions de Language C, de Visual Basic, Html…

Permis

Permis B

Loisirs

Pratique le Tennis de table, le Tennis, le Ski alpin, le Volley-ball, le Badminton et la marche en montagne pour garder le contact avec la nature.Intérêt pour le cinéma et les musiques de tous genres.Apprend seul la guitare classique.J'aime cuisiner des plats de ma composition pour mes amis.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.