CONSEILLER IMMOBILIER

35400 Saint Malo · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 801141542

Objectif

Compétent dans le domaine commercial, marketing, gestion et management. Ambitieux et énergique, je recherche un poste à responsabilités en intégrant une entreprise dynamique. Enthousiaste et polyvalent, je m'investirai pleinement au sein de votre entreprise.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Bretagne

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Immobilier

Formations

2002

/ bac agro équipements, esa, derval + / bac +2 bts technico commercial, le fresne, angers + / bac +5 master aux affaires et la gestion, ifag, angers

Expériences professionnelles

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

stage commercial, sas mac concessionnaire new holland (1 mois) réalisation d'une étude de marché afin de développer les ventes d'un produit. déplacement auprès des clients pour proposition de vente.

Magasinier / Magasinière en pièces et fournitures automobiles

stage commercial, clenet manutention concessionnaire manitou, toyota (3 mois) réalisation et participation aux divers salons. présentation des divers modèles aux clients. développement d'un secteur par prospection. proposition de vente de matériels d'occasions.

Vendeur / Vendeuse de motocycles

stage commercial, sarl scratch moto, concessionnaire kawasaki, triumph,voxan (2 mois) réflexion sur l'aménagement du nouveau magasin, afin d'optimiser l'espace de vente. relance du marché des cyclomoteurs. vente des différents accessoires et équipements motos. participation 69ème bol d'or (nevers magny cours).

Agent / Agente technique agricole

manager saisonnier, sarl bellanger, prestataire de service tp agricole (10 mois) encadrement d'une équipe de travail et organisation des différents chantiers, afin de minimiser les pertes de temps. responsable du bon déroulement et de la coordination des opérations, de la qualité du travail effectué et des relations avec la clientèle. conduite et entretien du matériel.

Conseiller / Conseillère immobilier

conseiller immobilier, era émeraude immobilier, agence immobilière (10 mois) responsable de la prospection et de la rentrée de mandat de mon secteur géographique. identification des attentes du client. présentation, sélection et visite avec la clientèle des différents biens correspondant lors critères. réalisation des démarches administrative (signature compromis, dossier de vente…).

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Connaissances informatiques (Word, Excel, Power point, Internet…)

Permis

Permis A, B, E

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.