

Née le 25/10/1966
91360 Villemoisson Sur Orge
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 801151623



Commercial / charge d'affaires

Objectifs

Retrouver un poste en entreprise du bâtiment

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2005 - 2005 :

Ingénieur / Ingénieure aquacole

fin conseiller en immobilier. responsable développement / biotope, longjumeau (91) installation et maintenance d'aquariums en entreprises réalisation de l'étude de marché création des supports de communication (logo, plaquette, book, mailings...) démarrage de l'activité prospection, études techniques, devis interventions installations, maintenance gestion facturation, comptabilité, prévisionnels financiers responsable développement de biotope, longjumeau (91) installation et maintenance d'aquariums en entreprises réalisation de l'étude de marché création des supports de communication (logo, plaquette, book, mailings...) démarrage de l'activité prospection, études techniques, devis interventions installations, maintenance gestion facturation, comptabilité, prévisionnels financiers ca x 7 la deuxième année

1999 - 1999 :

Conseiller / Conseillère clientèle à distance

conseiller clientèle /. edf/gdf, bagneux (92)

1994 - 1994 :

Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

attachée commerciale grands comptes / parkersell, lyon (69) installation et maintenance d'éclairage d'ambiance et de sécurité suivi et développement de la clientèle existante (industries, distribution) négociation des marchés et contrats niveau local et régional présentation des modalités d'application aux services techniques secteur grand sud ouest, puis ile de france et normandie progression constante d'activité. ca annuel moyen 300 ke

1992 - 1992 :

chargée d'affaires / prodef, charenton (94) installation de solutions de contrôles d'accès constitution d'un fichier client prospection, qualification (administrations, entreprises) établissement des offres techniques et commerciales, appels d'offres organisation des interventions commandes fournisseurs, réception marchandises, plannings d'intervention, suivi et réception de chantier suivi de facturation, relance clients, rentabilité développement clients +50% la première année

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

commerciales
suivi de chantier
gestion

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

bricolage
science fiction