COMMERCIAL / CHARGE D'AFFAIRES

Né(e) en 1966 · 91360 villemoisson sur orge · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 801151623

Objectif

Retrouver un poste en entreprise du bâtiment

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2005 - 2005 — Ingénieur / Ingénieure aquacole

fin conseiller en immobilier. responsable développement / biotope, longjumeau (91) installation et maintenance d'aquariums en entreprises réalisation de l'étude de marché création des supports de communication (logo, plaquette, book, mailings…) démarrage de l'activité prospection, études techniques, devis interventions installations, maintenance gestion facturation, comptabilité, prévisionnels financiersresponsable développement de biotope, longjumeau (91) installation et maintenance d'aquariums en entreprises réalisation de l'étude de marché création des supports de communication (logo, plaquette, book, mailings…) démarrage de l'activité prospection, études techniques, devis interventions installations, maintenance gestion facturation, comptabilité, prévisionnels financiers ca x 7 la deuxième année

1999 - 1999 — Conseiller / Conseillère clientèle à distance

conseiller clientèle /. edf/gdf, bagneux (92)

1994 - 1994 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

attachée commerciale grands comptes / parkersell, lyon (69) installation et maintenance d'éclairage d'ambiance et de sécurité suivi et développement de la clientèle existante (industries, distribution) négociation des marchés et contrats niveau local et régional présentation des modalités d'application aux services techniques secteur grand sud ouest, puis ile de france et normandie progression constante d'activité. ca annuel moyen 300 ke

1992 - 1992

chargée d'affaires / prodef, charenton (94) installation de solutions de controles d'accès constitution d'un fichier client prospection, qualification (administrations, entreprises) etablissement des offres techniques et commerciales, appels d'offres organisation des interventions commandes fournisseurs, réception marchandises, plannings d'intervention, suivi et réception de chantier suivi de facturation, relance clients, rentabilité développement clients +50% la première année

Langues

Français (maternelle)

Compétences

commerciales
suivi de chantier
gestion

Permis

B

Loisirs

bricolage

science fiction

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.