RESPONSABLE COMMERCIAL

94140 ALFORTVILLE · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 801171746

Objectif

Acquérir des responsabilités et évoluer mes performances à travers le supply chain management et développer mon ambition professionnelle.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Ile de France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : a étudier

Secteur : Bâtiment

Formations

2007

/ du management des systèmes logistiques (bac+5) + / maîtrise en management d'entreprises / bts gestion finances comptabilité + / deug economie certificat universitair

Expériences professionnelles

Employé / Employée de rayon

/ animer, former, répartir, planifier et contrôler le travail de l'équipe (5 vendeurs) gérer le compte d'exploitation du rayon et mettre jour le fichier caisse garantir la clientèle le bon affichage des prix et le suivi des promotions commerciales et veiller la qualité du service rendu la clientèle gestion et optimisation des stocks (baisse du volume de 25%) analyser les résultats contribuer l'amélioration du service et du niveau de rentabilité (ca +5%)

Chef / Cheffe des ventes de véhicules

/ gérer le parc de véhicule neufs et occasions achat/vente prospecter, prendre rendez vous et suivre les besoins de la clientèle proposer et vendre des véhicules neufs ou d'occasions développer le fichier clients et augmenter le chiffre d'affaires (+10%) gestion administrative et financière

Analyste logistique

/ j'avais pour mission de réaliser la cartographie des flux logistiques analyser les flux logistiques de matières premières jusqu'aux produits finis analyser et optimiser les stocks et les approvisionnements en délais, en qualités et en quantités mettre en place les 5s (lean manufacturing)

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Arabe (courant)

Compétences

Word, Tableurs Excel, PowerPoint, Internet, Photoshop. Football,

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.