

Né en 1976
94140 Alfortville
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 801171746

Responsable commercial

Objectifs

Acquérir des responsabilités et évoluer mes performances à travers le supply chain management et développer mon ambition professionnelle.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2007 :

/ du management des systèmes logistiques (bac+5) + / maîtrise en management d'entreprises / bts gestion finances comptabilité + / deug economie certificat universitaire

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Analyste logistique

/ j'avais pour mission de réaliser la cartographie des flux logistiques analyser les flux logistiques de matières premières jusqu'aux produits finis analyser et optimiser les stocks et les approvisionnements en délais, en qualités et en quantités mettre en place les 5s (lean manufacturing)

/ à ce jour :

Chef / Cheffe des ventes de véhicules

/ gérer le parc de véhicule neufs et occasions achat/vente prospecter, prendre rendez vous et suivre les besoins de la clientèle proposer et vendre des véhicules neufs ou d'occasions développer le fichier clients et augmenter le chiffre d'affaires (+10%) gestion administrative et financière

/ à ce jour :

Employé / Employée de rayon

/ animer, former, répartir, planifier et contrôler le travail de l'équipe (5 vendeurs) gérer le compte d'exploitation du rayon et mettre jour le fichier caisse garantir la clientèle le bon affichage des prix et le suivi des promotions commerciales et veiller la qualité du service rendu la clientèle gestion et optimisation des stocks (baisse du volume de 25%) analyser les résultats contribuer l'amélioration du service et du niveau de rentabilité (ca +5%)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Word, Tableurs Excel, PowerPoint, Internet, Photoshop. Football,