ATTACHE COMMERCIAL

Né(e) en 1969 · 91620 LA VILLE DU BOIS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 804081659

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Ile de France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : A étudier

Secteur : Services commerciaux

Formations

1993

deust emi (électronique micro informatique) + ctc (cadre technico commercial) groupe ece. diplôme niveau bac +3.

Expériences professionnelles

Chargé / Chargée de clientèle nettoyage de locaux

b.t.b (groupe initial) attache commercial activité blanchisserie industrielle pour la fourniture d'articles textiles en location entretien. mission conquérir de nouveaux clients. compétences confirmées appliquer l'ensemble des techniques de ventes

Acheteur / Acheteuse d'espaces affichage

mefran collectivites (groupe altrad) v.r.p. exclusif activité fabrication et commercialisation de matériel pour aménagements intérieurs, mobilier urbain, structures et festivités, échafaudages, tribunes et jeux. mission vendre auprès des communes et collectivités sur 4 départements. résultats 150 000 euros de marge nette sur un an d'activité. compétences confirmées vendre une promotion, optimiser ses déplacements.

Conducteur / Conductrice de machines d'affranchissement

charge de clientele mission suivre et sauvegarder un parc de machines affranchir sur 7 arrondissements de paris et le val de marne. compétences confirmées transformer une situation d'échec en succès commercial, relever les défis.

Commercial / Commerciale grands comptes et entreprises

secap groupe pitney bowes activité fabrication et commercialisation de matériel de façonnage, mise sous pli, adressage, pesage, affranchissement, ouverture courrier, salle courrier. attache commercial mission assurer le suivi et le développement d'un portefeuille de clients de la pme/pmi client grand compte national. conquérir de nouveaux clients. résultats 101% du ca soit 450 k€ de ca 95% du ca soit 420 k€ 107% du ca 390 k€ challenge meilleur vendeur nouveau client sur le second semestre . meilleur vendeur solutions haut de gamme sur le dernier trimestre . compétences confirmées respect de l'objectif, cibler et organiser l'approche client/prospect, révéler le besoin, utiliser les outils informatiques.

Chargé / Chargée de clientèle de courtage

gerant d une entreprise de courtage en travaux mise en relation entre les personnes ou les entreprises qui effectuent des travaux et les entreprises du bâtiment. mission créer, exploiter et développer une sarl sur le nord ouest de l'essonne. résultats 120 k€ de travaux réalisés. compétences confirmées etablir un plan d'action, recruter et animer un réseau d'entreprise du bâtiment, vendre une solution complexe, autonomie.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Courant)

Loisirs

Trésorier association copropriété - Badminton - Voyage - Cinéma.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.