

Né en 1978  
**Abidjan**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 806100931**



## Responsable commercial / ingénieur qualité

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**1997 :**

/ brevet de technicien supérieur (bts) option action commerciale et force de vente + / ingénieur qualité (en cours de validation) permis b

### Expériences professionnelles

---

**/ - à ce jour :**

**Assistant / Assistante micro-informatique**

01 nos jours hiperdist africa abidjan poste occupé microsoft product manager &#56256;&#56451; assurer la vente des logiciels microsoft aux partenaires informatiques &#56256;&#56451; former les différents partenaires la maîtrise des process de vente des outils microsoft &#56256;&#56451; gérer le stock et faire les commandes chez microsoft &#56256;&#56451; représenter hiperdist lors des événements informatiques aussi bien niveau local que de la sous région

**/ - à ce jour :**

**Assistant commercial / Assistante commerciale sédentaire**

24 inova formations (gold partner) abidjan poste occupé senior account manager & help desk &#56256;&#56451; aider la direction planifier et organiser les séminaires avec les partenaires &#56256;&#56451; assurer la gestion courante du service commercial et veiller la réalisation des objectifs &#56256;&#56451; gestion des comptes l'étranger et de gros comptes locaux tels que (quelques exemples) &#56256;&#56377; comium offre formations oracle 11 suite financial, cursus mcse, dba oracle, mscd &#56256;&#56377; devon offre formation cisco icnd, ms windows server &#56256;&#56377; bfa offre formations dba oracle 10, forms, pl/sql &#56256;&#56377; uemoa offre formations bi sql , sharepoint portal server &#56256;&#56377; boad dba sql server , transact requêtes sql &#56256;&#56377; mtn offre formations cisco, dba oracle, ms windows server , sharepoint server &#56256;&#56451; conception et élaboration des différentes offres techniques et commerciales &#56256;&#56451; de concert avec la direction générale, élaboration de certains axes stratégiques niveau commercial et marketing &#56256;&#56451; concevoir et réaliser des programmes de formations en accord avec les entreprises &#56256;&#56451; administrateur du centre de certification thomson prometric pour les technologies microsoft, oracle, cisco, hp, sun, et autres &#56256;&#56451; assurer la formation des commerciaux aux techniques de vente et de négociation &#56256;&#56451; assurer les formations sur les outils de la plate forme microsoft office et windows

**/ - à ce jour :**

**Assistant commercial / Assistante commerciale**

30 micro ivoire (ctec) abidjan poste occupé agent commercial assumant les fonctions de responsable commercial &#56256;&#56451; responsable de la réalisation des objectifs en terme de chiffre d'affaire (exemple + 200 millions en , + 150 millions en ) &#56256;&#56451; représenter et assurer les relations publiques auprès des clients et partenaires &#56256;&#56451; créations de techniques d'approche des marchés sous régionaux (guinée burkina niger tchad Bénin Togo Cameroun Gabon) &#56256;&#56451; conception et animation de

séminaires sur les produits microsoft ; suivi, évaluation et gestion des objectifs commerciaux et marketing ; concevoir et mettre en oeuvre les politiques et stratégies marketing ; assurer la formation en interne de l'équipe commerciale

### **/ - à ce jour :**

**Assistant commercial / Assistante commerciale sédentaire**

juin abidjan poste occupé technico commercial free lance installation et configuration et administration de produits de la plate forme microsoft notamment windows advanced server et windows xp professional ; apporteur d'affaires dans le domaine de la formation et la vente de matériels informatiques ; formateur sur les outils de la suite microsoft office et project ati formations abidjan poste occupé agent commercial stagiaire ; prospection générale sur l'ensemble du territoire ivoirien ; aide la mise en place de planning et programmes de formations syris informatique abidjan poste occupé agent commercial stagiaire ; rédaction de mon rapport de fin de cycle bts quelles politiques commerciales et marketing appliquer pour accroître les ventes de logiciels syris

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Mise en oeuvre de stratégies commerciales et marketing ; Management de l'équipe commerciale et de l'organisation ; L'art de la négociation ; Etablissement des plannings de formations et de certifications ; Suivi, évaluation et gestion des actions promotionnelles