Jean Michel H. - Né en 1965
41230 Mur De Sologne
20 ans d'expérience
Réf : 807041450

Commercial confirme

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre, dans les Services Commerciaux.

Formations

1990 : formation commercial de niveau ii + 1996 : formation à la négociation entre les collectivités et les industriels

Expériences professionnelles

2007 / 2008 Lieux 41 Saint Ouen GROUPE Croisées Plast Menuiserie Bâtiment Poste Ingénieur Commercial Clients : B to B •Développement Commercial. •Chiffrage dossier d'appel d'offre •Suivi de chantier •Mise en place communication nouveau produit (bois composite) •Veille technologique •Mise en place commercialisation Maison à ossature bois •Prospection et commercialisation.

2004 / 2006 : JMH Consultant Télécommunication Poste : Consultant en Télécommunication Clients :ADC KRONE Orange France, Bouygues Télécom et SFR Développement Commercial. •Prospection et négociations commerciales. •Analyse les situations et les besoins. •Définition, rédaction des projets et négociation de la convention tant auprès des clients que des services juridiques. •Gestion des projets en optimisant les paramètres coût, délais et qualité. •Interface de communication entre les entreprises, les sous traitants et les administrations. •Création documentations de suivi et avancement. Coordination Technique. •Etudes amont : dans le cadre de schémas directeurs, analyse des plans d'implantation technique •Visite technique, coordination des intervenants •Projets : proposition de solutions prenant en compte tant les aspects économiques que techniques et technologiques •Supervision : assistance à maître d'oeuvre ou maître d'ouvrage Coordination Administrative. •Composition et rédaction des autorisations de travaux. •Réalisation, exécution et présentation des dossiers auprès des Architectes des Bâtiments de France

2003 / 2004 : ANDOMIS Télécommunication Poste : Négociateur de sites Clients : ADC KRONE Orange France, Bouygues Télécom et SFR •Prospection et négociations commerciales. •Mise en adéquation de l'implantation avec les besoins des entreprises. •Coordinations techniques. •Gestion administrative.

2000 / 2003 : TEUCHOS Télécommunication Poste : Négociateur de sites •Prospection et négociations commerciales. •Mise en adéquation de l'implantation avec les besoins des entreprises. •Coordination technique. •Gestion administrative. 1999 / 2000 : FRANCE Electronique Télécommunication Poste : Négociateur de sites

1996 / 1999 : BOUYGUES TELECOM Télécommunication Lieux: 41 Blois Poste : Négociateur de sites 1987 /1996 : AGENCE AVIS, REUCHET S.A., LEROY MERLIN Commercial dans les domaines de l'immobilier et des services aux entreprises

Langues

- Anglais : lu, écrit, parlé + Espagnol : lu, écrit et parlé parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

•Animation de modules de formation

Organisation et animation de séquences de formation :
oTechniques Commerciales
oBureautique et Internet.
•Micro-Informatique
Logiciels : Word, Excel, Access, PowerPoint,
X'Press, Photoshop, Illustrator, Dream weaver AutoCAD R14 et 2000
Internet : Création de sites

(Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Infographie, Dessin, BD, Jeu d'échecs, Musique, Cinéma.