DIRECTEUR COMMERCIAL

Né(e) en 1973 · 13007 Marseille · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 807100952

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

ð§ diplôme de management de l'ecole supérieure de commerce de chambéry (marketing, gestion, commerce international, informatique, anglais, espagnol). spécialisation marketing

Expériences professionnelles

Chargé / Chargée d'études commerciales

cas d'école octobre 97 avril 98 mission etude marketing, elaboration de la stratégie marketing de la ford puma l'an , dans le cadre du concours national ford. classement quatrième (sur 250 groupes) bureau des elèves mai 97 mai 98 mission responsable de la communication interne du bureau des elèves (b.d.e.) et du ski club de l'e.s.c. chambéry, délégué de classe 96 98

Administrateur / Administratrice Systèmes d'Information Géographique -SIG-

international business developper moteur de recherche cartographique solution cartographique sur différents supports, web, assistants personnels (palm os, windows ce, epoc), gps. stagiaire, assistant de la responsable sud est janvier 99 juillet 99 mission mise en place et suivi des opérations promotionnelles en gms

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

directeur commercial ð§société de construction et de rénovation de maison de standing, effectif 50 salariés ð§mission prospection, chiffrage, négociation, coordination et suivi de chantier, reporting

Directeur / Directrice de la construction immobilière

gérant ð§création d'une société dans le domaine de la construction et de la rénovation de maison de grand standing ð§mission direction, marketing, relationnel, commercial, management, elaboration de dqe gestion financière, coordination tce, réception

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

ð§Direction, organisation, management et gestion de l'ensemble des activités de la société. Gestion des ressources humaines, Organisation de la production. Relationnel
ð§Directeur adjoint: Management de cinquante personnes et d'entreprises sous-traitantes

ð§Etude de projets TCE
ð§Chiffrage de projets
ð§Remise du chiffrage et argumentation commerciale pour obtention du projet
ð§Suivi des travaux de maisons individuelles (planning, qualité, sécurité, PPSPS, rédiger et diffuser les comptes rendus, assurer les interfaces études avec le client et le chantier, respect des délais,…)
ð§Gestion et planification des sous traitants
ð§Suivi du planning, des budgets, de la facturation…
ð§Réception des travaux, levée des réserves
ð§Prospection, élaboration de devis et définition des prix, négociation de projet (Français-Anglais) et exécution des marchés pour des Grands Comptes
ð§Prospection et vente en B to B
ð§Suivi de clientèle

ð§Reporting
ð§Marketing opérationnel : Mise en place et suivi d'opérations promotionnelles dans les GMS
ð§Etude marketing : Elaboration de stratégies marketing
ð§Développement de la communication externe
ð§Optimisation des ventes
ð§Elaboration de présentations commerciales
ð§Création d'argumentaire
ð§Organisation de forums et rencontre entreprises-étudiants, et évènementiel

Permis

Permis A, B

Loisirs

Football Américain (6 ans de pratique) (Argonautes d'Aix en Provence : Vice-champion d'Europe 1996, Champion de France 1994 et 1995) Ski, Moto, Funboard, VTT, Football (11 ans de pratique),

Angleterre, Italie, Suède, Finlande, Etats-Unis (Mississippi, Tennessee, Floride, Colorado, Louisiane, New-York), Pays Bas, Espagne, Ile Maurice, Indonésie, Turquie, Pologne, Pays Bas, Tunisie

Internet, téléphonie mobile, assistant personnel, ordinateur, jeux, GPS

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.