

Né le 08/01/1972
74400 Chamonix
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 901011621

Chargé d'affaires

Objectifs

Responsable d'affaires , mon projet evoluer vers un poste de responsable de centre de profit

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans l'Electricité et maintenance.

Expériences professionnelles

2009 :

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

ce jour adt france ingénieur commercial produit et solution de sécurité. prospecter sur son secteur pour acquérir de nouveaux clients. proposer des solutions et des technologies complémentaires aux clients adt diversifier les services d'adt sur les sites déjà équipés. analyser les besoins et les attentes du prospect ou du client pour lui proposer une solution adaptée son activité et aux risques inhérents ses activités. vendre les services associés aux nouvelles installations vendues. construire les offres dans le respect des règles de l'art et des normes en vigueur, des obligations induites par les certifications obtenues par adt. proposer client le meilleur prix en fonction du marché tout en maximisant la marge d'adt et ce de manière adapté a chaque client et a chaque affaire.

2006 :

Pompier industriel / Pompière industrielle

la détection electronique française gestion d'affaires en extinction automatique gaz inerte et détection incendie dans le domaine tertiaire en région paca. ce poste de chargé d'affaires regroupe des fonctions techniques choix de matériels et réalisations dans le respect des normes et règles en vigueur, mise en services des sites, formation aux exploitants, réception de chantiers, financières maintien de la marge, gestion des budgets, négociation des achats, commerciales fidélisation de la clientèle, négociation des extensions d'installation, montage des devis. management mise en place et suivi des équipes de sous traitants, des techniciens.

2004 :

Animateur / Animatrice de sécurité du BTP

chubb sécurité responsable d'affaires en détection incendie et systèmes d'extinction fixes. techniques choix de matériels et réalisations dans le respect des normes et règles en vigueur, coordination avec les autres lots techniques, formation aux exploitants, réception de chantier financières maintien de la marge, gestion des budgets, négociation des achats, commerciales fidélisation de la clientèle, négociation des extensions d'installation, montage des devis. management mise en place et suivi des équipes de sous traitants, des techniciens et des études administratif réunion d'enclenchement, plan de prévention, contrat de sous traitants, facturation, compte rendu de réunion. gestion de d'affaires, de type maisons de retraite, tertiaire, industrie, restaurants, commerces pour des montants de 10k euros 500k euros et 1,2millionsd'euros pour la plus significative.

2000 :

Technicien / Technicienne en installations de surveillance intrusion

securitas (proteg electronique) projeteur en détection intrusion, contrôle d'accès, vidéo et détection incendie.
dossiers d'étude, de réalisation et de fin de chantier, plans but commercial. formateur la création de supervision.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Competences :

- techniques
- gestion d'affaires (financieres)
- Commerciales
- Manageriale
- Administratif

Permis

Permis A, Permis B, Permis E

Centres d'intérêts

Pratique du VTT, du roller, de la Boxe française (Juge-arbitre et Moniteur), Sport mécanique (Moto)