Conducteur de travaux / Chef de prjet

Né(e) en 1982 · 92500 RUEIL MALMAISON · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 902220437

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2009 - 2009 — Responsable planification en industrie

aes international gestion de projets de construction shanghai, chine project manager • supervision et management concernant le bon déroulement du chantier • interface entre le client, le général contracteur et les sous traitant • gestion des réunions, plannings, rapports et tableaux • suivi des réclamations de paiement et modifications des plans • rdv commerciaux et prospection de nouveaux partenaires et clients

2006 - 2006 — Chargé / Chargée d'affaires de la construction

création s.a.r.l. m.a.g. entreprise de btp t.c.e. nanterre gérant de la société • prospection terrain et téléphonique d'une clientèle ciblée (architectes, assureurs, s.c.i.) • prise en charge de chantiers tous corps d'état • gestion des équipes de sous traitants sein des chantiers en cours • elaboration de tous les documents commerciaux tels que devis, bons de commande, factures • prise en charge des rendez vous commerciaux et de suivis • vente des mes parts sociales mon partenaire lors de mon départ chine

2005 - 2005 — Attaché commercial / Attachée commerciale grandes et moyennes surfaces de vente (GMS)

desk distributeur de produits de comptage monétique suresnes responsable commercial • apprentissage technique de vente en cycle court • formation et gestion des commerciaux entrants • prospection et rdv ciblée grands comptes et commerçants • elaboration de mailings postaux ciblés sur le commerce de proximité • mise en place de challenges sein de l'équipe commerciale • fin de contrat pour création mag

2004 - 2004 — Assistant / Assistante en promotion immobilière

action habitat société civile immobilière rueil malmaison négociateur immobilier • mise en place d'un système de vente • réalisation de l'interface entre les acheteurs et vendeurs, de l'analyse de leurs besoins la visite des biens • participation démarrage commercial d'une nouvelle agence sein du groupe • prospection active et suivi du marché des biens immobiliers destinés la vente • rdv auprès des vendeurs potentiels afin de remplir les mandats de vente • fin de mission concernant la mise en place du système

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Permis

Permis B

Loisirs

Sport, Littérature contempraine, Cinéma asiatique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.