Dessinateur Projeteur

Né(e) en 1984 · 93700 drancy · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 903211513

Objectif

un poste à responsabilité en menuiserie alu

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : Entre 2500 et 3000
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2009 - 2009 — Secrétaire d'affaires
depuis pour athena manager de la société, chargé d'affaire, commercial, dessinateur/projeteur
2005 - 2005 — Chef / Cheffe d'agence commerciale
pour aphitos manager de l'agence de pau, chargé d'affaire, responsable commercial, chiffreur/métreur, dessinateur/projeteur
2003 - 2003 — Commercial vendeur / Commerciale vendeuse d'espaces publicitaires
pour ecb komgrap poseur chargé d'affaire commercial

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

GESTION DES APPELS D'OFFRES
Recherche de marchés publics et privés, commande des pièces écrites et plans, établissement des documents techniques, administratifs et offre de prix.

ANALYSE TECHNIQUE ET ETUDE DE PRIX
Métrés, analyse technique des plans, saisie dans logiciel spécifique, coût de revient et offre de prix.

ACHATS FOURNISSEURS
Saisie des commandes, recherche et choix des fournisseurs avec mise en concurrence et négociations, organisation des transports.

PLANS TECHNIQUES
Plans d'atelier (plans de débit et d'assemblage) menuiserie et vitrage, plans d'exécution chantiers sur AUTOCAD, révision des plans suite remarque bureau de contrôle et archi.

SUIVI FABRICATION EN ATELIER
Déplacement en atelier à l'étranger, formation des ouvriers aux spécificités gamme Schüco, lancement de nouvelles machines, organisation et méthodologie des ouvriers pour l'optimisation du temps de production, contrôle qualité du produit finis (fabrication, délai, emballage, chargement), audit.

FORMALITES DOUANIERES
Etablissement des documents douaniers et normatifs pour l'exportation (perfectionnement passif) de la marchandise pour fabrication.

SUIVI DES TRAVAUX CHARGE D'AFFAIRES
Organisation des équipes de pose (interne, sous-traitants ou intérim) jusqu'à 15 personnes, chargés d'affaire en réunions de chantier, mise au point technique avec les intervenants.

POSE DES OUVRAGES
Prise de côtes, pose des menuiseries extérieures alu et acier, réfection et S.A.V.

MANAGEMENT DES EQUIPES
Management des équipes commerciales (4 personnes), des équipes de pose (15 personnes), et de l'atelier (jusqu'à 22 personnes).

RESPONSABLE COMMERCIAL
Recherche et fidélisation de la clientèle, prospection auprès des sociétés et des architectes, force de vente, recherche de collaborateurs.

Loisirs

Sciences, Voyages, Cinéma, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.