TECHNICO-COMMERCIAL

37320 LOUANS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 904010942

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

1997

bts commerce international, cci chartres (28) + diplôme de l'ecole supérieure de gestion et de commerce, cci chartres (28) + formation autocad

Expériences professionnelles

2009 - 2009 — Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

ce jour actibat interim btp (groupe actual) commercial itinérant ca 1 m€ effectifs 2 personnes ð¡ recherche des besoins et mise en place de solution ð¡ négociation des conditions de vente ð¡ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance ð¡ mise jour des bases de données ð¡ gestion de l'agence

Ingénieur chargé / Ingénieure chargée d'affaires contrôle technique de construction (CTC)

sept déc. pfg / ogf ingénieur commercial tours (37) ca 5,5 m€ effectifs 30 personnes résultats ca de 570 k€ et 125% des objectifs organisation d'obsèques ð¡ accueil des familles ð¡ recherche des besoins, qualification et mise en place de solution ð¡ négociation des conditions de vente ð¡ suivi des comptes clients, conseil et assistance ð¡ présence sur le terrain, prise de parole et management de la cérémonie formations technique et fonctionnel jan verlinde s.a. technico commercial sédentaire commercial vernouillet (28) ca 4 m€ effectifs 400 personnes résultats ca de 90 k€ création, gestion et développement d'un portefeuille clients professionnels ð¡ création, gestion et développement d'un portefeuille clients grands comptes ð¡ traitement des commandes france et export ð¡ prospection auprès d'entreprises prospects et relance des clients ð¡ entretiens, recherche des besoins et mise en place de solution ð¡ suivi des comptes clients

Technico-commercial / Technico-commerciale grands comptes

jan nov generali / gpa ingénieur commercial tours (37) ca 2,15 m€ effectifs 20 personnes résultats ca de 200 k€ et 15% ouverture de comptes création, gestion et développement d'un portefeuille clients particuliers et professionnels ð¡ prospection auprès des particuliers et des professionnels ð¡ présentation de la société et entretiens ð¡ recherche des besoins et mise en place de solution ð¡ négociation des conditions de vente ð¡ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance ð¡ recherche d'agents commerciaux formations technique et fonctionnel sur les particuliers et les professionnels

Vendeur / Vendeuse rayon fromages

déc. janv. chapet distribution / tollens technico commercial dreux (28) ca 1 m€ effectifs 14 personnes résultats ca de 700 k€ et 10% ouverture de comptes création, gestion et développement d'un portefeuille clients professionnels ð¡ prospection auprès des professionnels ð¡ recherche des besoins et mise en place de solution ð¡ négociation des conditions de vente ð¡ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance ð¡ conseils techniques

Assistant / Assistante de vente automobile

janv. jpa automobile commercial sédentaire ca 1 m€ effectifs 4 personnes ð¡ recherche des besoins et mise en place de solution ð¡ négociation des conditions de vente ð¡ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance ð¡ mise jour des bases de données

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Vente technique•

Prospection
Conseil technique•
Marketing
Gestion Client™
Gestion de point de vente

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.