

Né en 1972
37320 Louans
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 904010942

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1997 :

bts commerce international, cci chartres (28) + diplôme de l'école supérieure de gestion et de commerce, cci chartres (28) + formation autocad

Expériences professionnelles

2009 - 2009 :

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

ce jour actibat interim btp (groupe actual) commercial itinérant ca 1 m€ effectifs 2 personnes □ recherche des besoins et mise en place de solution □ négociation des conditions de vente □ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance □ mise jour des bases de données □ gestion de l'agence

/ à ce jour :

Assistant / Assistante de vente automobile

janv. jpa automobile commercial sédentaire ca 1 m€ effectifs 4 personnes □ recherche des besoins et mise en place de solution □ négociation des conditions de vente □ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance □ mise jour des bases de données

/ à ce jour :

Vendeur / Vendeuse rayon fromages

déc. janv. chapet distribution / tollens technico commercial dreux (28) ca 1 m€ effectifs 14 personnes résultats ca de 700 k€ et 10% ouverture de comptes création, gestion et développement d'un portefeuille clients professionnels □ prospection auprès des professionnels □ recherche des besoins et mise en place de solution □ négociation des conditions de vente □ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance □ conseils techniques

/ à ce jour :

Technico-commercial / Technico-commerciale grands comptes

jan nov generali / gpa ingénieur commercial tours (37) ca 2,15 m€ effectifs 20 personnes résultats ca de 200 k€ et 15% ouverture de comptes création, gestion et développement d'un portefeuille clients particuliers et professionnels □ prospection auprès des particuliers et des professionnels □ présentation de la société et entretiens □ recherche des besoins et mise en place de solution □ négociation des conditions de vente □ suivi des comptes clients, présence terrain, conseil et assistance □ recherche d'agents commerciaux formations technique et fonctionnel sur les particuliers et les professionnels

/ à ce jour :

Ingénieur chargé / Ingénieure chargée d'affaires contrôle technique de construction (CTC)

sept déc. pfg / ogf ingénieur commercial tours (37) ca 5,5 m€ effectifs 30 personnes résultats ca de 570 k€ et 125% des objectifs organisation d'obsèques □ accueil des familles □ recherche des besoins, qualification et mise en place de solution □ négociation des conditions de vente □ suivi des comptes clients, conseil et assistance □ présence sur le terrain, prise de parole et management de la cérémonie formations technique et fonctionnel jan verlinde s.a. technico commercial sédentaire commercial vernouillet (28) ca 4 m€ effectifs 400 personnes résultats ca de 90 k€ création, gestion et développement d'un portefeuille clients professionnels □ création, gestion et développement d'un portefeuille clients grands comptes □ traitement des commandes france et export □ prospection auprès d'entreprises prospects et relance des clients □ entretiens, recherche des besoins et mise en place de solution □ suivi des comptes clients

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Vente technique □
Prospection
Conseil technique □
Marketing
Gestion Client □ □
Gestion de point de vente