

Né en 1966
78540 Vernouillet
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 904030951

Directeur commercial équipementier automobile

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1991 :

diplôme d'ingénieur en génie mécanique et productique villeurbanne l'ut 2 de lyon 1 (69) + diplôme d'ingénieur, délivré par le ministère, du c.e.s.t.i situé saint ouen (93) + exécutive mba (avec félicitations du jury) l'essec la défense (92)

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Délégué commercial / Déléguée commerciale en automobiles

depuis avon automotive (durites caoutchouc) directeur commercial, basé vélizy (92) fonctions management du bureau commercial français (4 personnes, ca 35 millions d'euros) □ gestion du compte renault (15m€ mon arrivée, 30m€ 5 ans plus tard) □ ca annuel bureau commercial passe de 25m€ en 35m€ en □ 1er prix reçu du ceo d'avon en

/ à ce jour :

Chef / Cheffe des ventes pièces de rechanges et accessoires de véhicules

avril 97 trelleborg fluid / metzeler hose / btr sealing systems responsable commercial france (nissan, renault/dacia, psa, toyota, valéo,...), division tuyaux (création de poste), basé nanterre (92) résultats □ metzeler entre dans le panel fournisseur nissan en (tous véhicules) □ metzeler entre dans le panel fournisseur renault (x90/x41/x84) & valéo □ le chiffre d'affaires est passé de 0 en 9 millions d'euros en □ exécutive mba en la demande de metzeler (1ère fois dans l'entreprise)

/ à ce jour :

Ingénieur / Ingénieure pilotage de projets d'affaires industriels

avril 97 ingénieur d'affaires/chef de projet nissan, division étanchéité, usine de transières (c.a 100m€, personnes) fonctions □ chef de projet des coulisses de vitre nissan hs (almera), c.a 6m€ □ ingénieur d'affaires responsable du constructeur nissan, c.a 8m€

/ à ce jour :

Tuyauteur / Tuyauteuse en aéronautique

janvier 95 mars 97 société normande de tuyaux flexibles (la frenaye, 76) responsable export europe du nord (c.a 3m€) s.n.t.f (c.a 5m€, 80 personnes) est un équipementier automobile fabriquant des tuyaux avec d'excellentes propriétés acoustiques pour le système d'admission d'air des automobiles fonctions entretenir un contact régulier avec les clients (rover, opel, saab, rvi, ..), suivre les projets en terme de développement, industrialisation, commercial, qualité, logistique et prospecter de nouveaux marchés (vag, volvo/nedcar, bmw, porsche, dc, knecht,...)

/ à ce jour :

Agent / Agente technique (espaces verts)

février décembre 94 sofanou (clerval, 25) ingénieur technico commercial □ janvier juillet 93 massey ferguson
(beauvais, 60) responsable sav espaces verts europe

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Sports (tennis, footing,...), numismatique, paléontologie, oenologie & bourse.