

Né en 1974
39570 Courlans
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 904221100

Chef d'atelier / responsable magasin

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

1994 :

b.t encadrement de chantier lycée hippolyte fontaine de dijon (21) + b.t.s bâtiment lycée hippolyte fontaine de dijon (21) + 1ère année d.u.t techniques de commercialisation iut de valence (26)

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Chef / Cheffe de groupe de vendeurs à domicile

depuis responsable magasin ets j.p besancon (20 personnes) location et vente d'équipements de chantier fouchérans (39) accueil téléphonique & commercial réservation du matériel de location établissement des contrats de location gestion du planning de location & livraison gestion personnel (mécaniciens & livreur) recherche de produits spécifiques vente auprès de la clientèle professionnelle gestion des rayons outillages & matériels

/ à ce jour :

Chef / Cheffe d'atelier engins de levage et de manutention

chef d'atelier ets mariotte (12 personnes) centre automobile fouchérans (39) accueil téléphonique & commercial gestion du personnel (mécaniciens & monteurs pneumatiques) gestion du stock commercial ets profil c (80 personnes) 5 mois en intérim fabrication de tôles de bardage vaudrey (39) organisation des visites commerciales vente auprès de la clientèle professionnelle gestion de la production pour mes clients

/ à ce jour :

Chargé / Chargée de location d'engins et de matériel de chantier

responsable location ets almat (8 personnes) location et vente d'équipements de chantier argelès sur mer (66) idem que dans les ets besancon

/ à ce jour :

Chargé / Chargée de location d'engins et de matériel de chantier

responsable location ets j.p besancon (20 personnes) location et vente d'équipements de chantier fouchérans (39) idem

/ à ce jour :

Magasinier / Magasinière en négoce des matériaux de construction

vendeur ets doras (80 personnes) négoce en matériaux de construction besançon (25) vente auprès de la clientèle professionnelle gestion du rayon électroportatif vente et prise de commandes téléphoniques conseils techniques et information auprès de la clientèle professionnelle

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Organisation du temps de travail en tenant compte des priorités
Fidélisation de la clientèle : contacts réguliers et suivi des dossiers
Résolution rapide des éventuels litiges avec les clients
Vérification du bon suivi des commandes et de l'exécution du travail
Réactivité aux demandes des clients
Gestion de personnel
Souci de rentabilité

Permis

Permis A, Permis B, Permis E

Centres d'intérêts

Sports : course à pied, V.T.T., natation, squash