TECHNICO-COMMERCIAL FORCE DE VENTE

Né(e) en 1971 · 14540 Soliers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 905141017

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

1991
/ bts action commercial (niveau iv)

Expériences professionnelles

Gestionnaire de galerie marchande

/ bricorama responsable de rayon decoration chargé du fonctionnement (commande, réception des commerciaux, management de 3 vendeurs, mise en avant des opérations promotionnelles d'un secteur générant 100.000 € mensuel)

Attaché / Attachée de clientèle en assurances

sapap (2eme groupe papetier français) attache commercial (3ans) gestion et développement d'un portefeuille client sur le 8eme arrondissement de paris et d'un partie du 92 (suivit clientèle prospection)

Manager commercial junior des forces de vente

sept / management d'une equipe de 5 commerciaux juniors (3ans) soutiens lors des actes de ventes, mise en place de la réalisation des objectifs, suivit des emplois du temps.

Responsable de la promotion des ventes

csportdiscount. (vente sous forme de déstockage de produits forte notoriété) responsable du développement en vente direct auprès des comités d'entreprises prise de rendez vous mise en place des surfaces de ventes. suivit clientèles.

Entrepreneur / Entrepreneuse en plomberie, sanitaire

a ce jour ad14 (entreprise de rénovation cuisine salle de bain plomberie) chef d'entreprise. prospection, prise de métré, réalisation des chantiers, suivit clientèle, élaboration des devis, en partenariat avec, castorama et lapeyre.

Langues

Français (Langue maternelle)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.