CHARGE D'AFFAIRE / METREUR

78440 ISSOU · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 906251106

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

Chargé / Chargée d'agence en assurances

juillet 94 responsable d'agences commercial et chef de projet sté valiance adjoint du directeur d'agence, et responsable de projet sécurité. mise en place des tournées journalières, affectations des véhicules affectation des armes, et des clefs clients, établissement de planning des congés, ainsi que ceux de l'acms. accréditation pour ouverture et fermeture des centres forts ainsi que pour la banque de france. formation aux consignes de sécurités, formation aux tirs des convoyeurs de fonds. mise en place du suivi des formations fcos et fimo. octobre 89 juin 94 responsable d'agence commercial sécuripost (groupe de la poste) coordination des pôles d'activités fiduciaires de l'agence. affectation des zones commerciales pour chaque attaché commercial. validation avec le directeur d'agence transport de la faisabilité et des fréquences de livraisons clients. remise du budget et des quotas directeur commercial france. finalisation et signature des projets clientèle

Chargé / Chargée d'agence en assurances

juillet 94 responsable d'agences commercial et chef de projet sté valiance adjoint du directeur d'agence, et responsable de projet sécurité. mise en place des tournées journalières, affectations des véhicules affectation des armes, et des clefs clients, établissement de planning des congés, ainsi que ceux de l'acms. accréditation pour ouverture et fermeture des centres forts ainsi que pour la banque de france. formation aux consignes de sécurités, formation aux tirs des convoyeurs de fonds. mise en place du suivi des formations fcos et fimo. octobre 89 juin 94 responsable d'agence commercial sécuripost (groupe de la poste) coordination des pôles d'activités fiduciaires de l'agence. affectation des zones commerciales pour chaque attaché commercial. validation avec le directeur d'agence transport de la faisabilité et des fréquences de livraisons clients. remise du budget et des quotas directeur commercial france. finalisation et signature des projets clientèle

Responsable de groupe d'agences bancaires

directeur d'agences et directeur de projet sté valiance directeur de deux agences (une dans le val d'oise et l'autre a villepinte) management d'une centaine de personnes, agent de maitrise, chef d'équipe caissière, dabistes, et convoyeur de fonds. gestion complète des agences mise en place et optimisation d'environs 40 tournées journalières, suivis des entretiens de véhicules (fourgons blindés, véhicules légers), suivis et formation tir des convoyeurs de fonds, mise en place des consignes de sécurité internes et externes, consolidation des objectifs de la direction, développement du chiffre d'affaire en relation avec les commerciaux de l'agence, signature de contrats locaux (+38% sur 3 ans, et de 200 clients passer a environ 450), cela englobe les gms, petites entreprises, bar, restaurant etc…... optimisation des tournées et bandes d'heures des employés (marge +11%) dialogue avec les entités syndicales, 4 délégués nationaux et une dizaine de délégués (ce, chsct, et dp) validation des factures clients, du reporting chiffre d'affaire ainsi que l'évaluation de la marge. responsable de projet pour la mise en place de l'euro, un an de chantier,relation permanente avec les autorités d'états, préfet, direction départementale police, gendarmerie et douane de roissy, mise en place de consignes de sécurités chez les clients et sur la voie publique en corrélation avec les autorités compétentes. réunion avec tous le personnel pour communiqué les chiffres et les objectifs atteindre. conception de budget en relation avec le service comptabilité. entretien individuelle de chaque employé a l'embauche et une fois par an pour évaluation. validation et contrôle des chiffres des caisses. validation des codes de sécurités des coffres forts. responsable de projet fermeture d'agence.

Technicien / Technicienne méthodes devis en industrie

charge d'affaire, metreur sté carmax france prise en compte d'appel d'offre, mise en page de devis prescription sur site, métrage en fonction du cctp, acceptation du contrat, mise en commande de fabrication, étude de marché auprès des fournisseurs et mise en concurrence des sous traitants réunion de chantier, évaluation du temps de travail et des risques encourues, mise en place du projet technique et administratif. artisan serrurerie, métallerie, ferronnerie société individuelle, mise en place d'une plaquette commercial,

prise de rendez vous, métrage de la demande mise en place de devis, présentation et signature de devis, fourniture, fabrication et pose de produit métallurgique.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

Word, Excel, Lotus, Internet

MANAGEMENT&ORGANISATION
COMMERCIAL
_ Animer des équipes
_ déléguer et contrôler les actions à mener
_ définir les objectifs à atteindre
_ Gestion du personnel et relation avec les syndicats
_Management de terrain

_ prospection clients
_ fidélisation clientèle
_ ventes de services
_ élaboration de services

TECHNIQUE
_ Connaissance du matériel et machines
_ Organisation des chantiers clients
_ Établissement des règles et consignes en entreprises et vis à vis des clients
_ Conseil en sécurité

GESTION
_ gestion et contrôle budget
_ définir et établir les plannings
_ gérer les achats et les stocks

Loisirs

Tennis, ski, billard (championnat d'Ile de France), Tir Sportif,
Athlétisme : équipe de France

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.