

Né le 21/09/1981
75007 Paris
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 908261802

Commercial, chef d'équipe

Objectifs

Accédé rapidement à un poste d'encadrement en France ou à l'étranger.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Formations

2007 :

sup'rh master 2 en responsable des ressources humaine, management du personnel (alternance) paris
gestion de projet sur la gpec de thales (création d'une formation diplômante pour des rrrh) isee institut supérieur
d'enseignement management d'entreprises 2ème cycle management d'entreprises (alternance) paris ipac institut
des professions des affaires et du commerce 2ème cycle responsable d'unité business unit manager
(alternance) paris btsa technico commercial en produits d'origine forestière bta bac technologique option
conduite et gestion des chantiers forestiers a et

Expériences professionnelles

2009 :

Animateur / Animatrice d'activités culturelles et de détente

jan 09 création d'une association culturelle (300 membres) resto en semaine négociation, communication pour
la création d'événements (diner débats, soirées, petits déjeuner, conférences, visite musée,...)

2008 :

Consultant / Consultante emploi formation

groupe hec paris documentaliste pour les formations executive mba, cdd de 10 mois (mars déc) formation
étudiées management internationale et inter culturel, entrepreneurship, leadership, general management and
strategy, change management, financial management, marketing, human ressources, negotiation, operations
management) accompagnement et orientation des étudiants sur leurs projets professionnels (reconversion ou
formation des cadres haut potentiel), recherches documentaires pour la création des études de marchés et
financières sur des entreprises ou des secteurs d'activités (support linguistique français et anglais), élaboration
des études économiques, politiques et sociales des états unis, inde, chine, russie et france destinées aux
étudiants étrangers,

2007 :

Délégué commercial / Déléguée commerciale en automobiles

yacco sas (groupe igol) (39 m€, 130 salariés 60 vrp) stage en alternance de 2 ans et demi (déc) assistant du
directeur commercial et marketing, chargé d'études du marché lubrifiant automobile et industriel production et
consommation de pétrole d'ici conseil et animation auprès de la force de vente 60 vrp, accompagnement
commercial de l'équipe france, réalisation du book vendeur, étude sur le développement des produits
automobiles (création de nouveaux produits biodégradables pour la gamme auto et moto), création des
promotions france (négociations fournisseurs pour des contrats de 4 m€ réparti en deux promotions annuelles

sur le secteur france et des promotions régionales mensuelles), contrôle de gestion des promotions et suivi chiffré pour les challenges vrp, animation terrain lors de manifestations sportives (création de 15 nouveaux comptes pour 500 k€ de c.a.), assistant drh groupe igol, réalisation et organisation de formations aux techniques de vente pour une cession de 10 vrp, réalisation d'études sur les salaires et primes des vrp dans le but d'optimiser le régime fiscal de l'entreprise, analyse de l'existant pour la mise en place de la gpec (problème sur la pyramide des âges et sur le transfert des compétences), élaboration de tableaux de suivi d'activités des vrp l'usage de la direction générale, administration du personnel,

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Base de données Paie & Gestion RH (logiciel SAGE), Pack bureautique, Créations de sites web.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Gestionnaire de patrimoine forestier, Natation, Ju-Jitsu,
Titulaire de l'attestation de Formation aux Premiers Secours,
Bénévole pour L'Ordre de Malte,
Passionné d'Opéra (Membre de l'AROP) et de théâtre,
Assistant metteur en scène dans une troupe de théâtre amateur.