

Né en 1975  
**97180 Ste Anne**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 909231026**

## Ingénieur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1997 :**

/ b. t. s action commerciale lycée paul eluard st denis (93). permis b

### Expériences professionnelles

---

**/ à ce jour :**

Collaborateur commercial / Collaboratrice commerciale en assurances

actuellement commerciale indépendant en assurance sogagia caraïbes centre de gestion santé et prévoyance jarry( 971). missions élargissement du portefeuille et vente de solution en assurances de personne. prospection et prise de rendez vous conseil et vente de produits adaptés aux besoins de la clientèle, développement e fidélisation dans le département d'une clientèle de particulier.

**/ à ce jour :**

Délégué commercial / Déléguée commerciale sédentaire

responsable commerciale terrain sm informatique solutions informatique et traitement du courrier jarry(971). missions élargissement du portefeuille clients et offres de solutions. prospection et prise de rendez vous conseil près des clients et prospects, évaluation des besoins, préconisation et propositions commerciales management d'une équipe technique, organisation et planification des interventions

**/ à ce jour :**

Commercial vendeur / Commerciale vendeuse d'espaces publicitaires

promoteur des ventes etc métrologie distributeur généraliste micro informatique colombes (92). missions promotion de la gamme des produits auprès des commerciaux et revendeurs. formation des produits auprès des commerciaux et des revendeurs. organisation d'opérations commerciales avec la cellule marketing et le constructeur. recrutement de nouveaux clients, vente de solutions auprès de revendeurs.

**/ à ce jour :**

Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes

ingénieur commercial westcon distributeur de produits réseaux suresnes (92). mission création, développement et gestion du portefeuille clients. prise de rendez vous, prospection. recrutement de nouveaux clients, vente de solutions auprès de revendeurs, hébergeurs, fournisseurs d'accès sur les régions. idf réponses aux cahiers des charges en binôme avec un consultant. élaboration des propositions commerciales.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Lotus Notes.

## **Centres d'intérêts**

---

Musique : animatrice radio et promotion de soirée. ....