

**Sebastien M.** - Né le 23/05/1976  
**78955 Carrieres Sous Poissy**  
**12 ans d'expérience**  
**Réf : 910261222**

## **Technico commercial / prescripteur**

### **Objectifs**

---

- Trouver un CDI de commercial - chargé d'affaires dans l'immédiat dans une entreprise qui saura reconnaître mon savoir-faire et dans laquelle je pourrai m'investir et mettre à profit mes compétences.

### **Ma recherche**

---

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

Niveau BTS Force de vente, BACPRO Services

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2009**

Technico-commercial Verres Solutions (Groupe St Gobain) du 01/12/2009 à ce jour/ Vente auprès des particuliers et des professionnels de store en protection Thermique dans l'entreprise Rayflectiss

#### **2008**

Technico-commercial - 2007/2008 Decap IdF (traitement de persiennes métalliques) Planification et suivi de chantiers, coordination des équipes, prospection, devis, démarches commerciales auprès de syndicats, architectes, entreprises de ravalement

#### **2007**

Chargé d'Affaires - 2002/2007 Asso France (ravalement, peinture intérieure, isolation thermique) Développement de parts de marchés, suivi des travaux, métrage, auprès d'administrateurs de biens, bureaux d'études, HLM, OPAC, mairies

#### **2002**

Commercial itinérant - 2000/2002 Berner (fournitures du bâtiment) Fidélisation et recherche clients, augmentation du CA, développement de lignes de commandes parès de menuisiers, cuisinistes, administrations

#### **1999**

Vendeur - 1997/1999 MPO Fenêtres (contrat de qualification) et Chargé d'accueil au Crédit Lyonnais (au cours du Bac Pro) en 1995/1997

### **Atouts et compétences**

---

Goût du challenge, déterminé, goût du travail bien fait. (Expert)

### **Permis**

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Sport (vélo, football)