

Né en 1983
94210 St Maur Des Fosses
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 911020939

Directeur d'agence / chargé de portefeuille / directeur partenariat

Objectifs

Développer mon propre portefeuille client en mettant en oeuvre mes compétences dans les domaines du commerce et du marketing

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2005 :

dees en alternance avec spécialisation marketing isifa issy les moulineaux + bts action commerciale en alternance institut médicis paris 13 ème permis b

Expériences professionnelles

/ à ce jour :

Chef / Cheffe de publicité d'agence

depuis directeur partenariat agence de création le perreux prospection terrain & téléphonique création de flyers pour démarchage mise en place de partenariats

/ à ce jour :

Attaché commercial / Attachée commerciale banque d'affaires

depuis chargé de portefeuille axa créteil & choisy le roi ouverture d'un second point de vente développement de 2 portefeuilles clients chargé de la clientèle grand compte (clients professionnels) mise en place de divers actions de partenariats formations continues la vente en b b

/ à ce jour :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en assurances

de directeur d'agence matmut paris 7ème étude de marché / formation produits / aspects commerciaux en 5 semaines vente d'assurances, crédits, placements (85 contrats / mois) actions commerciales □ dynamisation ventes additionnelles formations régulières sur les techniques de ventes création d'un porte feuille client / ouverture d'une agence mise en place de la plv actions commerciales & partenariats agences immobilières / auto école / hôpital □ développer / dynamiser les ventes vente d'assurances selon motivations décelées formations approfondies sur l'étude de risque gestion du bureau plan technique et commercial suivi & étude des statistiques hebdomadaires / annuelles

/ à ce jour :

Conseiller financier / Conseillère financière clientèle professionnelle

de conseiller en clientèle maaf paris 10 ème formation commerciale et produit de 5 semaines vente d'assurances, crédits, placements (60 contrats / mois) gestion, fidélisation et développement de la clientèle relances commerciales et gestion des contentieux

/ à ce jour :

Joueur professionnel / Joueuse professionnelle de volley-ball

depuis président d'une association humanitaire human' volley création d'une association but humanitaire loi
recherche de sponsors / communication de l'évènement mise en place des événementiels / fonds versés l'apf

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Word, Excel, Power point, Palm, Excess, Sphinx
- Internet, Outlook

Centres d'intérêts

- Rugby (Champion de France avec le PUC)
- Volley-ball (Champion de Paris + IDF avec l'ASPTT)
- Théâtre / Cinéma (Tous genres)