

Né en 1983  
**94210 St Maur Des Fosses**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
Réf : 911020939

## **Directeur d'agence / chargé de portefeuille / directeur partenariat**

### **Objectifs**

Développer mon propre portefeuille client en mettant en oeuvre mes compétences dans les domaines du commerce et du marketing

### **Ma recherche**

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### **Formations**

#### **2005 :**

dees en alternance avec spécialisation marketing isifa issy les moulineaux + bts action commerciale en alternance institut médicis paris 13 ème permis b

### **Expériences professionnelles**

#### **/ à ce jour :**

Chef / Cheffe de publicité d'agence

depuis directeur partenariat agence de création le perreux prospection terrain & téléphonique création de flyers pour démarchage mise en place de partenariats

#### **/ à ce jour :**

Attaché commercial / Attachée commerciale banque d'affaires

depuis chargé de portefeuille axa créteil & choisy le roi ouverture d'un second point de vente développement de 2 portefeuilles clients chargé de la clientèle grand compte (clients professionnels) mise en place de divers actions de partenariats formations continues la vente en b b

#### **/ à ce jour :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en assurances

de directeur d'agence matmut paris 7ème étude de marché / formation produits / aspects commerciaux en 5 semaines vente d'assurances, crédits, placements (85 contrats / mois) actions commerciales □ dynamisation ventes additionnelles formations régulières sur les techniques de ventes création d'un porte feuille client / ouverture d'une agence mise en place de la plv actions commerciales & partenariats agences immobilières / auto école / hôpital □ développer / dynamiser les ventes vente d'assurances selon motivations décelées formations approfondies sur l'étude de risque gestion du bureau plan technique et commercial suivi & étude des statistiques hebdomadaires / annuelles

#### **/ à ce jour :**

Conseiller financier / Conseillère financière clientèle professionnelle

de conseiller en clientèle maaf paris 10 ème formation commerciale et produit de 5 semaines vente d'assurances, crédits, placements (60 contrats / mois) gestion, fidélisation et développement de la clientèle relances commerciales et gestion des contentieux

## / à ce jour :

Joueur professionnel / Joueuse professionnelle de volley-ball

depuis président d'une association humanitaire human' volley création d'une association but humanitaire loi recherche de sponsors / communication de l'évènement mise en place des événementiels / fonds versés l'apf

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

- Word, Excel, Power point, Palm, Excess, Sphinx
- Internet, Outlook

## Centres d'intérêts

---

- Rugby (Champion de France avec le PUC)
- Volley-ball (Champion de Paris + IDF avec l'ASPTT)
- Théâtre / Cinéma (Tous genres)