Responsable Centre de profit / Commerce

56470 Trinité-Sur-Mer · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000000063

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2016-12-31 — Bac +5 — Université Cergy-Pontoise
Master Science de l’ingénieur et de l’environnement
2014-12-31 — Bac +3 — IBEA Angers
Licence professionnelle Protection de l’environnement

Expériences professionnelles

2023-09-01 - 2023-12-31 — Attache Commercial 56/22
Animation et développement de mon portefeuille (4,5M€ / an de CA et + 400k€ de développement). Chiffrage des projets en tenant compte de la stratégie commerciale. Gestion de suivi du contrat (reporting, actions de progrès, facturation…).
2021-11-01 - 2023-06-30 — Directeur d’agence
Management des équipes opérationnelles, administratives et commerciales (env. 80 collaborateurs). Contrôle et suivi de l’exploitation (coûts, maximisation de la marge, analyse des écarts, ...). Organisation de la production et de la logistique. Développement et fidélisation des relations commerciales. Élaboration des réponses aux appels d’offres.
2017-07-01 - 2021-11-30 — Expert Solutions
Construction d'offres, de solutions techniques et de partenariats. Gestion de la force commerciale sur les affaires à fort enjeux. Recherche et optimisation des filières de valorisation. Chiffrage des projets en tenant compte de la stratégie commerciale.
2016-07-01 - 2017-07-31 — Gestionnaire de contrat (CDD)
Gestion globale des déchets sur le site industriel RENAULT SOVAB. Planification, coordination et contrôle du travail opérationnel sur site. Développement commercial et amélioration de la performance économique. Gestion de suivi du contrat (reporting, actions de progrès, facturation…).
2016-02-01 - 2016-07-31 — Stage Ingénieur projet méthodes et excellence opérationnelles
Projet plateforme régional (Bretagne) logistique pour la gestion centralisée de la collecte.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Atouts

Développement commercial, Management, Relation client, Prestataires, Analyse financière, Adaptabilité, Autonomie, Empathie et bienveillance, Rigueur, Organisation, Excel, Word, PowerPoint, Développement de portefeuille clients, Chiffrage, Gestion des contrats, Management d'équipe, Contrôle des coûts, Planification de la production, Développement de la relation client, Réponse aux appels d'offres, Valorisation des déchets, Gestion des déchets, Logistique

Loisirs

Voyages – découverte d’autres cultures, Foot / Tennis – pratique en tant que loisirs, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.