Chargé d’affaires énergétique

59160 Lomme · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000002014

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-07-01 — Bac +2 — A.F.P.A - Lomme
Titre professionnel de chargé d’affaires en rénovation énergétique
Bac — Lycée Gaston Berger - Lille
BAC G3 (Techniques commerciales)
Bac +2 — Lycée Gaston Berger - Lille
BTS Actions Commerciales

Expériences professionnelles

2021-09-01 - 2023-12-01 — Chargé d’affaires énergétique
2015-01-01 - 2020-12-31 — Responsable Commercial Grands Comptes
2013-01-01 - 2015-12-31 — Responsable Commercial Région Nord
1998-01-01 - 2012-12-31 — Responsable commercial grands comptes
1990-01-01 - 1998-12-31 — Attaché Commercial Paris-RP

Atouts

Cap'Renov, Climawin, Publication assistée par ordinateur, AutoCAD, Revit, Quoter Plan, Microsoft Office, Empathie, Curiosité, Loyauté, Réaliser les visites techniques et l'état des lieux de la structure, de l'enveloppe et des systèmes énergétiques d'un bâtiment existant, Identifier les pathologies et remèdes associés, Métré, Bilan thermique, Simuler et scénariser l'amélioration de la rénovation énergétique et thermique du bâtiment, Préconiser les bouquets de travaux et rechercher le meilleur R.O.I possible, Pompe à chaleur, Climatisation, Photovoltaïque, Dimensionner les systèmes d'amélioration adaptés à l'enveloppe, chaudières à granulés, ventilation, Aides et subventions énergétiques, Suivi de chantier, Identifier et prospecter de nouveaux clients et marchés, Élaboration de propositions commerciales, Optimiser et fidéliser un portefeuille clients, Développement de réseau, Identifier et prospecter de nouveaux clients et marchés, Veille concurrentielle

Loisirs

Bénévole dans une association aidant à la réparation du matériel audio, Pratique du jogging 2 à 3 fois/ semaine, Lecture, intérêt pour l’électronique, la biologie, la médecine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.