Compte clé export

67770 SESSENHEIM · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000002066

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2002-01-01 — Bac +3 — FAC économique et sociale
Licence de commerce DISTECH spécialité grande distribution
1997-01-01 — Bac +2 — Université Robert Schumann
DUT Information et Communication option documentation et bibliothèque
1995-01-01 — Bac +2 — Lycée Robert Schumann
BTS Comptabilité
1994-01-01 — Bac — Lycée André Maurois
BAC B

Expériences professionnelles

2024-12-02 - 2024-12-31 — Compte clé export
Export des comptes clés en Allemagne, Suisse, Belgique, Autriche, Luxembourg. Négociation avec les principales centrales d’achat. Mise en place des gammes de saison, politique tarifaire, actions promotionnelles, veille concurrentielle.
2016-06-13 - 2024-11-29 — Cadre commercial
Compte clé export Allemagne. Négociation avec les principales centrales d’achat (Auchan, Système U, Cora, Schiever, Colruyt…). Politique tarifaire, actions promotionnelles, suivi portefeuille client, prospection. Gestion de 21 départements et du Luxembourg. Responsable export Allemagne avec négociation centrales, grossistes et directs.
2013-10-14 - 2016-06-11 — Directeur de magasin
Management d’une équipe de 6 personnes. Gestion du centre. Formateur et tuteur de stagiaires. Implantation des gammes, suivi des nouveautés, gestion des caisses.
2013-02-16 - 2013-10-12 — Chef de secteur (commercial)
Implantation, négociation, reporting hebdomadaire, prospection pour un grossiste GMS.
2011-09-01 - 2013-02-14 — Responsable produits frais
Management d’une équipe de 12 personnes. Commandes, choix des assortiments, gestion des stocks et de la casse, respect des règles d’hygiène.
2004-05-01 - 2011-08-31 — Chef de secteur ELDPH et bazar/textile
Management d’une équipe de 40 personnes. Négociation et référencement fournisseur, choix des assortiments, implantation et remodeling rayon, suivi du compte d’exploitation. CA du secteur 10 M €, astreinte le week-end.
2002-01-01 - 2004-05-31 — Chef de rayon liquides
Management d’une équipe de 10 personnes. Gestion des foires aux vins, CA environ 10 M €, gestion des stocks, négociation fournisseurs, choix des assortiments.
1997-06-01 - 2001-12-31 — Adjoint chef de rayon bazar
Adjoint au chef de rayon loisirs et culture. Management de 5 personnes (20 en période saisonnière). Gestion des stocks, conseil vente.

Langues

Allemand (Bilingue), Anglais (Intermédiaire)

Atouts

Management d'équipe, Organisation, Aisance relationnelle, Maîtrise de l’outil informatique, Négociation, Gestion des comptes internationaux, Négociation en centrale d'achat, Gestion de gamme, Stratégie de prix, Gestion des promotions, Veille concurrentielle, Gestion de portefeuille clients, Prospection, Commerce export, Gestion de centre de profit, Tutorat, Implantation, Encaissement, Négociation commerciale, Reporting, Gestion des stocks, Assortiment, Hygiène et sécurité alimentaire, Négociation fournisseurs, Référencement fournisseurs, Gestion du P&L, Management commercial, Vente assistée

Permis

Permis B

Loisirs

Footing, Basket, Vélo, Fitness, Histoire, Lecture, Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.