Commerciale

92110 Clichy · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 990000002097

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2023-07-31 — Bac +5 — Ascencia Business School
Master en Management et Stratégie d'Entreprise
2021-08-31 — Bac +3 — ESCM PIGIER
Licence en Banque et Finance

Expériences professionnelles

2024-04-01 - 2024-12-31 — Assistante chef de projet
Prospection de nouveaux clients (Téléphone, email). Interface siège des équipes terrain (Commerciaux, Animateurs) : recrutement, formation. Effectuer un reporting régulier de l'activité.
2023-09-01 - 2023-11-30 — Conseillère Clientèle Raccordement
Accueil téléphonique particuliers et professionnels. Traitement des demandes (création, modifications ou suppressions de branchement). Rédaction de devis.
2022-11-01 - 2023-07-31 — Assistante Commerciale en Alternance
Gestion de commande et de stock. Rédaction de facturation. Relation client.
2022-02-01 - 2022-10-31 — Commerciale
Gestion de la clientèle (grand compte). Conception d'offres. Élaboration et suivi des objectifs de vente. Effectuer un reporting mensuel des activités.
2021-06-01 - 2021-08-31 — Chargée de communication
Développer et mettre en oeuvre les stratégies de communication. Création de contenu (ciblage du public, gestion des idées). Gestion des réseaux sociaux (76 K abonnés).
2021-01-01 - 2021-05-31 — Assistante Marketing
Participation à la rédaction des contenus pour différents supports de communication (Newsletter, réseaux sociaux). Effectuer une étude de marché (concurrence, tendance). Participer à la création des argumentaires commerciaux et à l'élaboration de nouveaux supports.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Intermédiaire)

Atouts

Salesforce, SAP, CRM (Salesforce, SAP), Gestion de la relation client, Qualité rédactionnelle, Autonomie, Travail en équipe, Empathie, Organisation, Microsoft Office, Pivot Table, Recherche V, Prospection, Recrutement, Reporting, Accueil téléphonique, Traitement des demandes client, Établissement de devis, Gestion des commandes, Facturation, Relation client, Gestion des grands comptes, Suivi des objectifs, Reporting d'activité, Stratégie de communication, Création de contenu, Gestion des réseaux sociaux, Rédaction, Étude de marché, Création de supports commerciaux, Argumentation commerciale

Loisirs

Voyage, Musique, Lecture, Sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.