Chargé d'affaires

49360 Maulévrier · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000004452

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2012-12-31 — Bac +2 — AFPA
BTS Technicien Bureau d'Étude
2002-12-31 — Bac — LA PROVIDENCE
BAC Professionnel Comptabilité
1999-12-31 — CAP
BEP Comptabilité

Expériences professionnelles

2023-01-01 - 2024-12-31 — Commercial

Commercial dans l’agencement de tout type, identifier les clients potentiels, comprendre le besoin client, proposer des solutions personnalisées, respecter le budget (200-500 k€), gérer le cycle de vente, fidéliser le client. Gestion de clients tels que Intermarché, Super U, Carrefour, Accor hôtels, pharmacies, etc. Suivi de chantier, création des devis, création des plans en 3D.

2018-01-01 - 2023-01-01 — Commercial

Commerce, prospection, relation avec les maisons mères (pour référencement). CA personnel 1 M€, budget de 150-600 k€, suivi de chantier, démarchage, prise de rendez-vous, création de devis, création de plans 2D/3D.

2012-01-01 - 2018-01-01 — Conducteur de travaux

Conducteur de travaux (agrandissement 10 000 m²). Appel d’offre, plan, suivi devis métré, budget chantier 10 M€, utilisation de SketchUp Pro, AutoCAD, Pack Office.

2006-01-01 - 2011-01-01 — Commercial BtoB et BtoC sédentaire

Conseils clients, commandes, devis métré, fermeture définitive.

2002-01-01 - 2006-01-01 — Conseiller de vente

Conseils clients, mise en rayon, commandes, inventaire, management d'équipe.

Atouts

SketchUp, AutoCAD, Microsoft Office, Gestion de client, Suivi de chantier, Réponse aux appels d'offres, Plan, Suivi devis métré, Management d'équipe, Gestion du cycle de vente, Gestion de la relation client, Prospection, Démarchage commercial, Conduite de travaux, Conseil client, Mise en rayon, Participation aux inventaires

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.