Ingénieur commercial et ventes

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 990000005688

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : A étudier

Secteur : Bâtiment

Formations

2022-12-31 — Bac +5 — IA SCHOOL

Master spécialisé en Data Analyst Analyse de données, Visualisation de données, SQL, Statistiques, Gestion de projet data.

2020-12-31 — Bac +5 — EILCO

Ingénieur industriel Gestion de projet (GANTT, 5S, 5M, DMAIC), Management de projet, Mathématiques appliquées, Programmation C.

Expériences professionnelles

2022-01-01 - 2022-12-31 — Commercial Sédentaire

Prospection commerciale B2C (appels sortants, qualification de leads). Développement du portefeuille clients (programmes thermostats intelligents, MaPrimeRénov). Analyse des besoins clients et vente de solutions énergétiques adaptées. Négociation commerciale et closing des ventes. Gestion du cycle de vente complet : prospection !’ closing !’ rendez-vous technique !’ signature. Suivi client et gestion du service après-vente (SAV). Gestion du pipeline commercial et reporting sur CRM (Salesforce / SAVSOFT). Conformité aux KPI. Taux de transformation : 43–53 %. Gestion de 150+ leads qualifiés / mois. Organisation de 60 à 80 installations mensuelles.

2021-04-01 - 2021-09-30 — Ingénieur Maintenance (Stage)

Audit technique d’infrastructure (grande écluse) et diagnostic des pannes. Élaboration d’un plan de maintenance préventive et corrective. Proposition de solutions, améliorations techniques et optimisation des opérations. Rédaction de rapports techniques. Amélioration de la fiabilité des infrastructures. Élaboration d’un plan de maintenance optimisé réduisant les risques à 2,5 millions d’euros.

2020-06-01 - 2020-10-31 — Data Analyst / Ingénieur Simulation (Stage)

Analyse de données techniques via modélisation de déformations. Résolution de problématiques techniques. Exploitation des données pour l’aide à la décision. Optimisation des critères de modélisation. Réduction des écarts simulation / essais.

2018-07-01 - 2018-08-31 — Assistant Responsable Atelier (Stage)

Gestion du stockage et du partage des procédures opérationnelles de l’atelier. Digitalisation des données RH sur ERP (SAP).

2018-03-01 - 2018-05-31 — Assistant Chef de Projet Construction (Stage)

Support à la gestion de projets de construction et rénovation. Communication, distribution et traduction des documents administratifs et techniques. Coordination avec les parties prenantes.

Langues

Français (Notions), Anglais (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Développement commercial, Vente, Prospection B2C, Closing, négociation, Gestion du cycle de vente, Relation client, Fidélisation client, Lead generation & qualification, SQL, Power BI, Analyse de données, Analyse statistique, Visualisation de données, Salesforce, SAP, SAVSOFT, Excel, PowerPoint, Word, CATIA, Modélisation et simulation, Analyse technique, Développement de portefeuille clients, Vente de solutions techniques, Négociation commerciale, Suivi client, Gestion de pipeline commercial, Gestion des leads,

Organisation, Analyse des pannes, Maintenance préventive, Maintenance corrective, Recherche de solutions, Rédaction de rapports techniques, Fiabilité, Résolution de problèmes, Prise de décision basée sur les données, Optimisation paramétrique, Gestion de projet de construction, Traduction, Coordination des parties prenantes, Gestion de projet

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.