Chef des ventes

76160 Saint Martin · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000006806

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2015-12-31 — Bac +5
M2 Lettres et sciences humaines Littératures françaises modernes.
2010-12-31 — Bac
BAC Scientifique section physique / chimie

Expériences professionnelles

2022-03-01 - 2022-12-31 — Chef des ventes
Analyser, organiser et suivre l'activité des collaborateurs de véhicules neufs et de véhicules utilitaires. Développer les compétences individuelles et collectives commerciales. Piloter l'activité commerciale VN/VU BTB BTC. Gestion planning livraison, préparation véhicules.
2019-02-04 - 2019-11-30 — Chargé d’affaire prévoyance
Vente de produits de financement (Opel Bank, Financo, LOA/LLD, crédit classique). Estimation et rachat de voitures d’occasion. Vente de différents produits intermédiaires (financement, assurances, gravage, garanties, accessoires auto…). Satisfaction client, accueil des clients et conseil, négociation et vente de différents produits.
2017-04-01 - 2019-01-31 — Gestionnaire de pièces de solutions
Prospection téléphonique, terrain et tenue des fichiers clients. Prise de rendez-vous et propositions commerciales. Gestion portefeuille client. Enquêtes de satisfaction.
2015-09-22 - 2017-03-30 — Conseiller commercial
Accueil des particuliers et professionnels, prospection, vente, gestion du portefeuille client, enquêtes de satisfaction.
2012-02-20 - 2015-08-28 — Conseiller commercial BTB
Gestion planning livraison, préparation véhicules. Gestion des plannings des employés, gestion d’une équipe de techniciens, organisation et contrôle de leur travail (stocks, fournisseurs). Gestion de l’enregistrement des règlements clients, facturation, suivi des commandes.
Commercial automobile
Accueil client, négociation et vente de véhicules neufs et d’occasions multimarques (Opel/Citroën).

Langues

Français (Notions), Anglais (Notions), Arabe (Notions)

Atouts

Management, Pilotage de la performance commerciale, Prospection téléphonique, Gestion des plannings, Management d'équipe, Négociation, Vente, Accueil client, Word, Excel, Microsoft Access, Internet, PowerPoint, SAP, Analyse de données d'activité, Développement des compétences, Développement commercial, Vente de produits et services, Satisfaction client, Prise de rendez-vous, Gestion de portefeuille clients, Enquête de satisfaction, Facturation

Permis

Permis B

Loisirs

Boxe anglaise (champion de Normandie 2018 et 2019), Football, Athlétisme, Musculation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.