Directeur du Développement

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000007531

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2013-12-31 — Bac +2
BAC+2 Conseiller en Assurance et Epargne
2005-12-31 — Bac
BAC Commerce
Apprentissage Entrepreneuriat Technologique en ligne
Titre homologué Vente Cuisines et Bains

Expériences professionnelles

2020-06-01 - 2024-03-31 — Directeur du Développement
Stratégie commerciale Magasins, Enseignes nationales française. Secteur cuisines équipées. Montage de partenariats et négociation de contrats selon la politique et la stratégie de l'entreprise. Suivi des ventes et des résultats commerciaux pour adapter la stratégie et le plan d'actions. Représentation et promotion de l'entreprise sur des salons et des événements professionnels. Analyse régulière du marché et de la concurrence, afin d'anticiper les tendances et d'ajuster les plans d'action en conséquence.
2018-03-01 - 2019-06-30 — Intervenant Formation
Intervention dans le cadre de formations spécialisées dans la conception et la vente de cuisines équipées et salle de bains. Module Découverte, argumentation, vente, concrétisation, financement.
2017-02-01 - 2020-09-30 — Agent commercial Indépendant
Prestation de services pour opérations commerciales ciblées (foires, salons de l'habitat, anniversaires d'enseigne). Renfort commercial magasin auprès d'enseignes nationales cuisines équipées.
2015-04-01 - 2021-05-31 — Dirigeant Associé
Stratégies commerciales. Négociation de contrats. Présentation de l'entreprise : Bureau d'études, vente, conception, installation de cuisines et salle de bains clé en main. Mise en place d'équipes commerciales. Argumentation commerciale.
2011-06-01 - 2014-08-31 — Mandataire en Assurance
Vente de produits d'assurance Santé et Prévoyance auprès de professionnels Artisan-Commerçant-Profession Libérale. Prospection Commerciale Terrain, Prospection téléphonique et prise de rendez-vous.
2010-02-01 - 2010-10-31 — Vendeur Concepteur
Accueil clientèle. Etude et conception et vente de cuisines et salle de bains. Mise en place de financement personnalisé. Mise en place de la politique commerciale du magasin.
2007-11-01 - 2009-01-31 — Vendeur Concepteur Associé
Accueil clientèle.
2005-09-01 - 2007-10-31 — Vendeur Concepteur
Etude, conception, vente de cuisines et salle de bains (projets clé en main). Gestion des fournisseurs (meubles, électroménagers, sanitaires, accessoires). Prise de cotes à domicile, gestion de dossier client, gestion des commandes usine. Mise en place de partenariats commerciaux avec des professionnels de l'immobilier.
2003-09-01 - 2005-09-30 — Apprenti Vendeur
Accueil Clientèle. Prise de rendez-vous. Etude et conception de cuisines équipées. Vente et suivi de dossier.

Langues

Anglais (Courant)

Atouts

Stratégie commerciale, Développement de partenariats, Négociation de contrats, Suivi commercial, Représentation et promotion de l'entreprise, Analyse du marché et de la concurrence, Management d'équipe commerciale, Développement commercial, Organisation d'événements, Argumentation commerciale, Gestion de projet de formation, Gestion des partenariats commerciaux, Participation à des salons professionnels, Analyse de marché, Animation de formation, Vente de produits d'assurance, Prospection terrain, Accueil client, Agencement de cuisines, Financement des entreprises, Politique commerciale, Vente de projets, Gestion des fournisseurs, Suivi des dossiers clients, Prise de rendez-vous, Vente

Permis

Permis B

Loisirs

Cuisine, Lecture, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.