Conseiller Technico commercial

92390 Villeneuve-la-Garenne · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 990000008763

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025-07-31 — Bac +3 — ENSUP Cergy
Bachelor Responsable Commercial Marketing
2022-12-31 — Bac +2 — ETS ecole européeene Paris
Brevet de technicien supérieur - Négociation et Digitalisation de la Relation Client

Expériences professionnelles

2024-09-01 - 2024-12-31 — Conseiller Technico commercial

Accueil et accompagnement des clients professionnels (artisans, PME BTP). Établir les devis et réaliser le suivi client. Participer et proposer des axes d'évolutions lors du brief du responsable. Suivre les indicateurs de gestion commerciale de son secteur. Participations aux actions commerciales et en informer les clients. Développer et fidéliser le portefeuille client. Visite sur les chantiers des artisans. Intégration et accompagnement des nouveaux collaborateurs : formation aux procédures, suivi de la montée en compétences et transmission des bonnes pratiques.

2021-09-01 - 2024-07-31 — Commercial

Promouvoir l’offre et les services Legallais auprès de professionnels du bâtiment. Visiter, développer et fidéliser le portefeuille clients. Gérer le suivi des dossiers, devis clients, et traiter les réclamations/litiges. Participer aux différentes animations commerciales. Assurer la satisfaction clients. Utilisation du CRM pour toute la gestion commerciale et ouverture de comptes. Prospection commerciale. Accueillir les clients et découvrir leurs besoins afin de leur apporter des solutions complètes.

2020-09-01 - 2021-08-31 — Commercial Sédentaire

Proposer et négocier la vente de produits au client en valorisant leurs aspects techniques. Organiser les actions de promotion et de communication. Gérer la réception et le stockage des marchandises. Relancer les clients inactifs. Gérer le suivi des dossiers, devis clients, et traiter les réclamations/litiges. Participer à l’attractivité du point de vente : mise en rayon, étiquetages, inventaires.

2020-06-01 - 2020-12-31 — Adjoint Chef d'équipe

Supervision d'une équipe de préparateurs et livreurs pour assurer le respect des délais et de la qualité de service. Planification et répartition des tâches quotidiennes en fonction des priorités. Préparation des commandes clients. Gestion des stocks. Livraison des commandes aux clients.

2020-05-01 - 2020-08-31 — Assistant Commercial (Stage)

Proposer des solutions lors de réclamations de la clientèle. Assurer le traitement commercial et administratif (suivi des commandes et des ventes, éléments de facturation et de livraison). Gérer le planning des commerciaux (prise de rendez-vous). Communiquer aux clients des informations sur des produits/services. Prospecter la clientèle et vendre les produits ou services. Fidéliser la clientèle.

Langues

Anglais (Notions), Espagnol (Notions), Ourdou (Notions)

Atouts

Aisance relationnelle, Organisation, Rigueur, Travail en équipe, Informatique, Gestion de la relation client, Microsoft Office, Excel, Photoshop, Accueil et accompagnement client, Établissement de devis, Suivi des KPI, Animation commerciale, Développement de portefeuille clients, Intégration des collaborateurs, Suivi de

dossiers, Satisfaction client, Gestion des opportunités CRM, Prospection, Accueil client, Vente de solutions techniques, Organisation d'événements promotionnels, Gestion des comptes inactifs, Gestion des litiges clients, Prise de rendez-vous, Communication client, Fidélisation client, Supervision, Planification, Préparation de commandes, Gestion des stocks, Livraison

Permis

Permis B

Loisirs

Cinéma, Sport, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.