Ingénieur d’Affaire

3 à 5 ans d'expérience · Réf. 990000010670

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2026-12-31 — Bac +5 — École ESIC
Master Ingénieur d’affaire
2024-12-31 — Bac +3 — École ESIC
Bachelor Responsable commercial et marketing
2023-12-31 — Bac +3 — Université de Créteil
Licence Langue Allemande (3 I année)
2022-12-31 — Bac +5 — Université (non précisée)
Master 1 Langue Allemande

Expériences professionnelles

2024-03-01 - 2024-05-31 — Assistante commerciale
Développement et exécution de stratégies de prospection pour cibler et contacter des prospects dans le secteur des travaux de bâtiment. Création de présentations persuasives et de propositions commerciales détaillées. Gestion complète du cycle de vente, de la génération de leads à la conclusion des contrats. Analyse régulière des tendances du marché et des demandes clients.
2022-01-01 - 2023-12-31 — Agent d'accueil
Coordination avec le SAMU social, gestion des disponibilités, support et accompagnement des résidents.
2021-01-01 - 2022-12-31 — Commercial
Prospection téléphonique et terrain, suivi et fidélisation de la clientèle.
2021-01-01 - 2022-12-31 — Réceptionniste
Accueillir les clients, renseigner les clients sur les prestations.
2020-01-01 - 2021-12-31 — Chargée de clientèle et administration des ventes
Accueillir les clients physique et téléphonique, gestion des litiges / réclamations clients, encaissement ou remboursement des clients, communication persuasive, analyse de marché.
Vendeuse
Accueil des clients, prise de commandes, gestion de caisse et de stocks.

Langues

Français (Bilingue), Anglais (Courant), Allemand (Bilingue)

Atouts

Prise de rendez-vous, Prospection téléphonique, Prospection terrain, Suivi et fidélisation de la clientèle, Adaptabilité, Résolution de problèmes, Maîtrise des outils informatiques, Persuasion, Analyse de marché, Apprentissage rapide, Gestion des litiges, Encaissement ou remboursement des clients, Gestion du cycle de vente, Analyse des tendances, Prospection, Élaboration de propositions commerciales, Accueil client, Coordination, Fidélisation client, Suivi client, Encaissement, Communication

Loisirs

Lecture, Sport, Voyage, Photographie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.