Responsable d'agence

93440 Dugny · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000010727

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-09-01 — Paris
Formation en ligne psychologie et philosophie Formation axée sur la psychologie et la philosophie, participation à des séminaires pilotés par le professeur Boris Cyrlunik, neuropsychiatre, thématiques résilience et subconscient.
2005-06-01 — CAP — Villepinte
BEP Secrétariat

Expériences professionnelles

2024-06-01 - 2024-12-31 — Consultante en recrutement
Conseil aux clients en gestion des ressources humaines, rédaction de comptes rendus et mise à jour des tableaux de bord sur Salesforce CRM, prospection ciblée, définition de plans d'actions commerciales, évaluation des candidatures, conduite d'entretiens (Teams ou présentiel), prospection terrain et phoning, accompagnement des clients sur leurs besoins de recrutement CDD/CDI, relance facturation, reporting et suivi des KPI.
2023-01-01 - 2024-06-30 — Chargée d'affaires
Encadrement d'une équipe RH de 4 personnes, suivi administratif des salariés, formation et montée en compétences des collaborateurs, recueil des besoins clients en recrutement intérim, analyse du marché de l'emploi, développement du portefeuille clients via prospection et réseau, détection de nouvelles opportunités de recrutement.
2021-01-01 - 2021-12-31 — Commerciale sédentaire
Vente de produits et services selon la politique tarifaire, animation de campagnes promotionnelles, accueil et conseil client, reporting régulier des avancées et problèmes.
2017-03-01 - 2020-04-30 — Coordinatrice de vente
Production de rapports réguliers pour la hiérarchie, suivi des opérations, contrôle du respect des procédures internes, représentation de l'entreprise auprès des partenaires externes.
2014-02-01 - 2017-06-30 — Responsable d'agence
Management d'une équipe de 10 personnes, prestations pour une clientèle variée, développement de la présence en ligne (site internet, réseaux sociaux), suivi de la satisfaction client, participation aux salons, définition des objectifs d'équipe et suivi des opérations.

Atouts

Management d'équipe, Participation active aux réunions d'équipe, Scoring de candidats, Rédaction de rapports, Suivi des KPI, Déploiement commercial, Recrutement, Maîtrise de soi, Développement personnel, Fixation d'objectifs, Suivi opérationnel, Fidélisation des membres, Respect des procédures, Représentation de l'entreprise auprès des partenaires externes, Word, PowerPoint, Excel, Salesforce, Outlook, Microsoft Teams, Gestion de la relation client, Réseaux sociaux, Montage vidéo, Conduite d'entretiens, Prospection terrain, Prospection téléphonique, Élaboration de tableaux de bord, Reporting d'activité, Suivi administratif, Développement des compétences, Analyse des besoins clients, Veille marché de l'emploi, Vente de produits et services, Gestion des promotions, Accueil client, Conseil client, Reporting, Satisfaction client, Formation, Psychologie, Philosophie

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture (Sénèque, Masaru Emoto, Marc Aurèle), Méditation, Yoga

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.