Responsable régional des ventes

76120 Le Grand-Quevilly · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 990000011185

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

Bac — Lycée Augustin Boismard
Cap, BEP, Bac pro menuiserie en Aménagement habitat

Expériences professionnelles

2022-10-01 - 2023-05-01 — Responsable régional des ventes

Prescription et développement sur la Normandie et région centre Val de Loire. Suivi des affaires développement et prescription au sein des architectes, économistes, conducteurs de travaux. Menuiserie et quincaillerie. Suivi du fichier client et développement des affaires.

2016-01-01 - 2019-02-01 — Directeur régional des ventes

Rachat de métaux or platine. Gestion de 35 personnes sur la partie nord de la France dont 5 managers. Établir le recrutement des équipes et de leur intégration. Formation à la prise au poste. Formation aux méthodes de ventes. Gestion du flux de matières journalières. Suivi des commerciaux sur le terrain et en réunion hebdomadaire. Développement et fidélisation de professionnels et particuliers. Mise en place des objectifs.

2010-02-01 - 2015-12-01 — Gérant

Création de mobilier et agencement de l'habitat en menuiserie intérieure et extérieure. Suivi clients gestion des chantiers. 4 personnes au sein de la société.

2008-07-01 - 2009-12-01 — Menuisier

Suivi des chantiers, commande matériaux, plan réception des chantiers, gestion du SAV. Management des équipes de chantiers. Gestion de 12 personnes. Planification des chantiers et des équipes, mise en place des plannings. Commandes fournitures matériaux.

2007-03-01 - 2008-06-01 — Menuisier

Pose fabrication de menuiserie neuf : cuisine, dressing, salle de bains, rénovation, fenêtres, portes, escaliers. Notions de charpente. Chef d'équipe.

Langues

Français (Courant)

Atouts

Menuiserie, Vente, Approvisionnement, Acquisition, Négociation de contrats, Gestion des stocks, Service client, Merchandising, Supply chain management, Compétences informatiques, Encaissement, Gestion de point de vente, Organisation, Leadership, Gestion d'agence, Supervision, Supervision, Développement commercial, Recrutement, Accompagnement à la prise de poste, Formation des commerciaux, Gestion des flux, Suivi commercial, Fixation d'objectifs, Suivi de chantier, Service après-vente, Management d'équipe, Planification, Commandes fournisseurs, Pose de fenêtres, Rénovation intérieure, Charpenterie

Loisirs

Photographie amateur

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.