

M. Alexandre
01390 RANCE



Né(e) en 1987
Réf: 1001121133 - expert(e)

TECHNICO COMMERCIAL

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

Formation alternance : Technico Commercial menuiserie aluminium DELTA FORMATIONS Toulouse Baccalauréat Professionnel Vente. Brevet d'Etudes Professionnelles Vente

Expériences professionnelles

2009

2009 Techn'Alu Pro, Prod Alu 01 Champdieu, Viriat Technico commercial 2008-2009 Vitrerie Miroiterie du Velay Firminy Technico Commercial

2008

2008 Ecole de vente TECHNAL Toulouse Technico Commercial

2007

2007 Point Services TECHNAL Bron Stage formation vente LE PROGRES Bourg en Bresse Stage formation vente

2006

2006 Point Services TECHNAL Bron Stage formation vente Bourg en Bresse Stage formation vente

2005 GAREL Villefranche / Saône Stage formation vente LA VOIX DE L'AIN Bourg en Bresse Stage formation vente 2004 GAREL Villefranche / Saône Stage formation vente MARLBORO CLASSIC Villefranche / Saône Stage formation vente 2003 VOLKSWAGEN Villefranche / Saône Stage formation vente

Atouts et compétences

Office, AS 400, Deltalog, Progress, Internet, Lotus

Commerciale Gestion d'un fichier clients
Elaboration d'un plan de tournée
Organisation, réalisation d'opérations de prospection
Création des fiches visites
Contact clientèle
Présentation de l'entreprise, de l'offre commerciale
Gestion, négociation de l'acte de vente
Reporting des tournées

Technique Fabrication de menuiserie aluminium
Métrés chantier pour études et réalisations de devis
Etudes, réalisations de devis avec logiciels spécifiques
(Deltalog, Progress)
Maîtrise des types et temps de poses
Connaissances des produits complémentaires à la menu
(Expert)

Centres d'intérêts

- Pratique vélo tous terrains, automobile