

**M. Thibault**  
**97424 Piton Saint Leu**



Né(e) en 1986  
Réf: 1701071210 - expert(e)

## Chargé De Développement Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Outre Mer, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

Licence en Développement Commercial IPAC  
Annecy (2015)  
BTS commercial en alternance  
ICOSUP Semécourt (2007)  
Techniques de l'information - communication  
IUT Charlemagne de Nancy (2005)  
Bac général  
Institut Notre Dame de la Providence de Thionville (2003)  
? BNP Paribas Lease Group  
Paris - Techniques de financement  
? BNP Arval  
Bruxelles - Détermination d'un prix de  
leasing opérationnel  
? Toyota - Manitou  
Ancenis (44) - Etude de marché, vente,  
conduite et chargement d'appareils de  
manutention

### Expériences professionnelles

---

#### 10/2015 - 02/2016

Mission de développement commercial System Lease / Runcar - La R?union Leasing automobile ? Gestion et développement d'un portefeuille client ? Ouverture de marchés de niche ? Vente de solutions de gestion de flotte aux professionnels du secteur R?union

#### 08/2012 - 04/2014

Responsable secteur Oc?an indien AD N?goce S.A. - La R?union N?goce de matériaux précieux ? Implantation et direction d'un réseau de 11 agences B to C ? Gestion du personnel (15 salariés) ? Développement parallèle d'un portefeuille clients B to B ? Définition et application des stratégies de développement et communication ? Organisation des flux de marchandises vers la Belgique

#### 02/2011 - 08/2011

Zone Manager France (ingénieur d'affaires) AERO S.A. - Luxembourg Distributeur BtoB de véhicules d'occasion ? Développement sur les secteurs France (13 départements) et Benelux ? Ingénierie des ventes (transports, paiement, suivi) ? Ouvertures de comptes nouveaux (concessionnaires)

#### 04/2010 - 08/2010

Chargé de développement CNI Rowe - Luxembourg Importation et vente d'huiles pour l'industrie ? Relations avec l'usine productrice en Allemagne ? Développement d'un portefeuille clients en France et au Grand Duché

#### 04/2009 - 08/2009

New Business Consultant Arval - Luxembourg Leasing automobile ? Vente de solutions de gestion de flotte en France et au

Grand duch? 03/2008 - 03/2009 Attach? Commercial Tilly Manutention - Woippy (57) Appareils de levage et manutention ? Audits de parcs ? Vente de solutions de manutention (secteur Lorraine-nord) 09/2006 - 09/2007 Formation en alternance Jean Guille S.A.S. - Yutz (57) N?goce de m?taux ? Importation de m?taux ferreux depuis la Chine ? Relations avec des transitaires ? Anvers ? Acquisition de savoirs techniques (aciers de construction et pour appareils ? pression)

## Langues

---

- Fran?ais langue maternelle ? Anglais niveau professionnel ? Espagnol niveau scolaire parl?: scolaire / ?crit: notions

## Atouts et compétences

---

- ? Gestion et d?veloppement d'un portefeuille client
- ? Ouverture de march?s de niche
- ? Vente de solutions de gestion de flotte aux professionnels du secteur R?union
- ? Implantation et direction d'un r?seau de 11 agences BtoC
- ? Gestion du personnel (15 salari?s)
- ? D?veloppement parall?le d'un portefeuille clients BtoB
- ? D?finition et application des strat?gies de d?veloppement et communication
- ? Organisation des flux de marchandises
- ? Vente (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- ? Plong?e sous marine ? Musique (guitare) ? Photographie ? Randonn?e ? Automobile