

M. Nicolas
25220 Thise



Né(e) en 1975
Réf: 1701161511 - expert(e)

Commercial Ã©nergies Renouvelables

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Franche Comte, dans les Services Commerciaux.

Formations

1993 BTS FORCE DE VENTE C.C.I de Lons le saulnier 39000
1991 BTA (commerce et services agroalimentaires)
1989 BEP CAP administration comptables et commercial

Expériences professionnelles

Février 2016 à Mai

Commercial énergies renouvelables Atmo therm Hauteville les Dijon

Avril 2011 jusqu'à ce jour

Trader forex indépendant swissquote Gland Suisse

Septembre 1998 à 2010

Création du local commercial à Pirey (25480)

Aout 1993

Création de la société N2D. Négoce de véhicules Européens

Langues

- ALLEMAND / ANGLAIS / ITALIEN parl?: scolaire / ?crit: notions

Atouts et compétences

Infrastructure Comptable, Financière Bancaires

- Démarchage auprès des professionnels de l'automobile et des vendeurs MRA en France
- Prospection, Création d'un réseau apporteurs d'affaires et démarches de clients particuliers.
- Déclarations de T.V.A ; Douanes ; Dossiers D.R.I.R.E démarches préfectures et administratives.
- Prospection, et visite régulière auprès des concessionnaires automobiles européens Italie Espagne, Luxembourg, Allemagne, Belgique ; Hollande.
- Exposition de véhicules sur 2800 m2 et Bureaux de 600 m2.
- Création d'un centre atelier Mécanique.
- Vente de 350 à 400 véhicules neufs et d'occasion annuels.
- Financements de clients particuliers et sociétés.

Constitutions des dossiers auprès

d'organismes de Crédit. Meilleurs vendeur de Financements finalion en franche comté 2003 à 2006

- Management de la force vente et mécanique (10 personnes).
- Rapport de vente mailings, création de maquette publicitaire, développement d'internet.

Découverte, utilisation de la forme Méta Trader 4

Utilisation des signaux d'achat : bands de bollinger Moving Average Oscilateur stockastic moyennes mobiles.

Vente One shot Prospection physique Téléphonique.

Vente B to B vente B to C (Expert)