

**M. Driss**  
**76210 Saint Eustache la Forêt**



Né(e) le 09/08/1985  
Réf: 2001080822 - expert(e)

## Responsable Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2009** : Bac +5 à I.U.P. Le Havre sur Le Havre  
Master 2 « Management et Commerce International » Mention BIEN - Pôle International de Management

**2005** : Bac +2  
DUT « Techniques de Management »

**2003** : Bac  
Baccalauréat « Sciences Economiques »

### Expériences professionnelles

---

**2013 - 2019** : Responsable Commercial : Commercialisation de solutions de location courte, moyenne et longue durée chez Sra Location - Location De Véhicules Utilitaires & Particuliers sur Le Havre/ Rouen / Evreux  
Gestion, suivi et développement des grands comptes SRA Location +ou- 2M?. (Dépt 76/78/14/44)  
Prospection, suivi et développement des clients hors grands comptes du secteur Le Havre +ou- 300 K?  
Contractualisation des Accords-Cadres régionaux LCD/LMD (Location Courte et Moyenne Durée)  
Déploiement depuis 2016 d'une nouvelle solution LLD (Location Longue Durée) +ou- 100 contrats  
Gestion des litiges clients, refacturation des frais de remises en états en litiges et les sinistralités.  
Suivi financier de la balance âgée des grands comptes SRA Location et de l'agence du Havre  
Management de l'Agence du Havre (Agent de comptoir + préparateurs)

**2011 - 2013** : Attaché Commercial Sénior : Commercialisation des solutions de location longue et moyenne durée chez Groupe Fraikin France - Location De Véhicules Industriels, Utilitaires & Commerciaux sur Le Havre  
« Etude et préconisation de solutions clé en main pour la gestion de flotte de véhicules »

**2008 - 2011** : Ingénieur d'Affaires chez Groupe Akka Technologies - Ingénierie Et Conseil En Hautes Technologies sur Guyancourt / Le Havre  
Rattaché à l'agence du Havre pour la diversification et le développement commercial.  
Comptes clients Pétrole, Industrie et Aéronautique : « Prospection, Découverte, Qualification des besoins, Propositions commerciales, Négociation des contrats, Pilotage et suivi d'affaires »

### Logiciels

---

Office

## Atouts et compétences

---

Gestion, suivi et développement des grands comptes

Prospection, suivi et développement des clients

Contractualisation des Accords-Cadres régionaux LCD/LMD (Location Courte et Moyenne Durée)

Déploiement depuis 2016 d'une nouvelle solution LLD (Location Longue Durée) +/- 100 contrats

Gestion des litiges clients, refacturation des frais de remises en états en litiges et les sinistralités.

Suivi financier de la balance âgée des grands comptes SRA Location et de l'agence du Havre

Management de l'Agence

## Permis

---

Permis Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport : Football Culture générale : Politique et commerce international