

**M. Jérôme**  
**22370 Val André**



Né(e) en 1967  
Réf: 2001201324 - expert(e)

## Chargé d'Affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2019** : à AFPA

Conduite d'installation et de machines automatisées

**2018** : à Préventicas

Coordonnateur Sécurité et Protection de la Santé / CSPS N°1 C+R

**2018** :

Travail en hauteur + BS/BE

**2008** : Bac +4 à CCI Versailles

Maîtrise Logistique Globale

### Expériences professionnelles

---

**2015 - 2018** : Création d'activité centre de Loisirs

**2011 - 2014** : Responsable technico-commercial chez Société Neves

Gestion administrative et technique du site

Menuiserie industrielle/Agencement sur mesure

Développement d'un CA de : 1.7 M?

**2008 - 2010** : Chef de secteur menuiserie/gros-oeuvre chez Société Plateforme Du Batiment

Responsable commercial, encadrement et gestion des stocks

Commerce de Gros

Distribution de matériaux de construction

Développement d'un CA de : 1,9 M?

**2002 - 2006** : Responsable de centre chez Société Signature Sa

Signalisation horizontale et verticale Encadrement de 50 pers. et gestion du centre de profits

Commercial grands comptes

Développement d'un CA de : 3.7 M?

**1998 - 2002** : Chef de secteur / Responsable d'exploitation chez Société T.s.s. Sa

Equipements de route Etude et réponse aux appels d'offres

Signalisation SD3

Représentation commercial et exploitation

**1991 - 1998** : Responsable atelier de finition chez Société S.e.s.s.a

Signalisation Gestion des stocks et responsable des achats 2 M?

Commerce de Gros

Développement d'un CA de : 1M?

**1985 - 1991** : Technicien soudeur INOX Sur machines orbitales A.M.I. chez Agence De Travail Temporaire

## Atouts et compétences

---

### Commercial

- ? Développement et fidélisation de clientèles (Grands- Comptes, Collectivités Publiques, clientèle professionnelles et privées). Dans une démarche de partenariat Gagnant/Gagnant.
- ? Sens du relationnel et esprit d'analyse.
- ? Empathie client.
- ? Etude et réponse aux appels d'offres publiques.
- ? Etude, dimensionnement et chiffrage des devis techniques.
- ? Prise de côtes et relevés terrain.

### Technique

- ? Compétences en chaudronnerie et soudure (EE, TIG et orbitale).
- ? Signalisation routière. Produits, normes et installation. Spécialisé dans le gros matériel et calcul des structures.
- ? Conduite et exploitation de chantier et travaux.
- ? Déterminer les plans de charge, calculer les besoins en matières premières,
- ? Planifier les objectifs de production, produits ou gammes et les moyens humains, machines.
- ? Contrôler le processus de fabrication, les résultats, les délais et la qualité de la production.
- ? Mettre en oeuvre des démarches d'amélioration continue de l'organisation industrielle, méthodes SMED, 5S, 5M, Kanban?

### Management

- ? Recrutement, animation et encadrement du personnel.
- ? Planification des équipes, programmation indicative annuelle.
- ? Identifier, valoriser et développer les compétences du personnel et favoriser la cohésion de groupe.
- ? Sensibiliser les équipes et contrôler l'application des règles Q.H.S.E.

### Gestion

- ? Gestion administrative, financière et technique d'un centre de profits (comptes d'exploitation, budget prévisionnel, investissement, rapport mensuel et analyse de l'activité).
- ? Gérer les commandes et livraisons avec les fournisseurs et transporteurs.
- ? Garantir la fiabilité des stocks.
- ? Suivi des livraisons-gestion des litiges et service après-vente.
- ? Régulariser les litiges factures.