

M. Saltel
38840 St Bonnet de Chavagne



Né(e) en 1972
Réf: 2101131120 - expert(e)

Technico-commercial/responsable De Secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

1994 : Bac +4
Maîtrise en mise en oeuvre des matériaux composites

1992 : Bac +2
BTS CPI (Bureau d'étude)

Expériences professionnelles

06/2014 à ce jour : Directeur technique et commercial chez Cated Piscines Sas/spécialisée Dans L'import Et L'export D'enduit Américain Diamond Brite Et La Conception De Piscine
Responsable de la formation client, et suivi de chantier/formation de personnel au Maroc. Suivi technique et mise au point d'un système de traitement de l'eau pour piscine

01/2007 - 06/2013 : Gérant chez Sarl 3f - Société D'aménagement Paysager Et Tp
Conception et réalisation d'extérieurs, terrasses, piscines, jardins et parcs.
Réalisation d'esquisses en perspective, et de plans. Chiffrage des lots, mise en oeuvre des travaux et suivi de chantier

01/2006 - 11/2006 : Assistant architecte chez Atelier D'architecture La Cabane/spécialisé Dans La Construction Bois
Relevé de cotes, réalisation de plans sur Autocad, plan d'intégration. Relevé topographique.

10/2004 - 12/2005 : Technico-commercial chez Reynaers
suivi et développement de clientèle sur la région Rhône Alpes. Conseils, informations techniques, vente de profilés et accessoires aux menuisiers aluminium et professionnels de la fenêtre, de la véranda, et du mur rideau.

02/1996 - 09/2004 : Ingénieur technico-commercial chez Chauvin Sa sur Grenoble
Conception de machine de criblage, décochage et de tamisage pour la carrière et l'industrie.
Dimensionnement de machine en fonction des besoins des clients, support technique et management de 6 VRP sur la France. Suivi commercial, chiffrage, relance, participation aux salons professionnels(Batimat, Pollutec).
Responsable de la station d'essais, tests de produits et mise au point de machine en fonction des besoins des clients

12/1994 - 12/1995 : Service national, mécanicien avion Mirage F1

1992 - 1994 : Technicien R&D recherche sur des moules en matériaux plastique chez Porcher Sanitaire sur Le Coteau
Mise au point de moule en PMMA

Langues

Espagnol (Oral : scolaire / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Ingénieur technico-commercial
Maîtrise l'usage d'engins de chantier

? Autonome, observateur, créatif, bonne écoute, convaincant, je sais interpréter les besoins des clients, afin de leur faire la proposition qui répond à leurs besoins. Je sais faire le lien entre les différents services, bureau d'étude, atelier, commercial. ?
Mobile géographiquement

Permis

Permis A
Permis B
Permis BE