

M. Omar
77000 Courtry



Né(e) en 1982
Réf: 2101131143 - expert(e)

Responsable Des Ventes

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2001 : Bac +2
Bac +2 en commerce

Expériences professionnelles

11/2018 - 04/2020 : Responsable des ventes chez Saint Gobain Distrilap

Membre du comité d'entreprise,

Gestion des commerciaux, Revue de performance Mensuel CA 140 KE, 34 personnes total Gestion des artisans sous-traitant, coaching vendeur en support (Théorique et Pratique),

Formation et suivi des vendeurs terrains

2015 - 2018 : Directeur de magasin chez Groupe Vial Reseau

Gestion d'un centre de profit fabricant de PVC et aluminium (magasin d'une surface de 4000 m²)

Développement du CA de la marge,

Mise en place d'action commerciale (nouveaux process),

Gestion d'un effectif de 7 personnes (planning, management, briefing, formation, accompagnement)

2009 - 2015 : Gérant chez Société Stopparking

Développement commerciale de produits BTB, BTC réseau nationale France

Gestion des commerciaux (objectif de ventes, prospection, négociation tarif)

Gestion de sous-traitants - Pose de barrière de parking, barrière levante, traçage au sol,

Présentation commerciale Syndic de copro

2003 - 2009 : Store Manager Responsable de site chez Entreprise Shurgard Storage sur Paris

Gestion d'un centre de profit, location de surfaces de stockage, particuliers et professionnels.

Mise en place de plan d'action, gestion du personnel, prospection téléphonique et physique,

Formation et suivi de formation, gestion de la maintenance du site,

Ouverture d'un centre paris.

Responsable multi site

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- ? Mise en place d'action commerciale (nouveaux process),
- ? Gestion d'une equipe (planning, management, briefing, formation, accompagnement)
- ? Gestion des relations clients
- ? Gestion du compte
- ? Ventes
- ? Service à la clientèle

Permis

Permis B