

M. Thierry
78100 St Germain en laye



Né(e) le 22/11/1957
Réf: 1904161222 - expert(e)

Directeur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Occitanie, dans l'Ingenierie.

Formations

1986 : Bac +5 à ? University of Wisconsin. U.S.A, Ukraine
Master of Business Administration

1983 : Bac +5 à Université Laval, Canada
Ingénieur génie mécanique

1979 : Bac +5 à C.N.A.M /IFFI sur Paris
Ingénieur Génie thermique

Expériences professionnelles

2003 - 2019 : Directeur chez Praagth Ingénierie Et équipement Thermique (ca : 5meuros/12 Personnes)

- ? Pratique de la gestion d'une PME dans sa globalité
- ? Réorganisation de la structure et consolidation du résultat (15 % brut)
- ? Redéploiement commercial France ayant conduit à une augmentation du CA de 25%
- ? Interface grands clients

1997 - 2002 : Directeur général chez Rsw/ Filiale Du Groupe Allemand Preussag/tui .biens D'équipements Industriels (ca : 10meuros/ 60 Personnes)

- ? Retour rapide à une situation bénéficiaire en 2 ans
- ? Augmentation du CA importante (35 % sur 3 ans)
- ? Mise en place d'outils d'analyse et de reporting groupe
- ? Fusion réussie de deux entités externes (30 personnes)
- ? Maîtrise des aspects sociaux, fiscaux, juridiques et financiers
- ? Interface avec le groupe

1992 - 1997 : Directeur de la division industrie (membre du comité de direction) chez Samifi-babcock / Filiale Du Groupe Five-lille Biens D'équipements Et De Services Industriels (ca : 150mf/120 Personnes)

- ? Elaboration de la stratégie de la division, gestion des moyens humains et techniques.
- ? Forte implication commerciale France (augmentation du CA de 45% sur 4ans)
- ? Définition et mise en oeuvre de la stratégie marketing et de la politique commerciale de la division
- ? Reconstruction du réseau de distribution export ayant conduit à une augmentation du CA export de 30%
- ? Développement de lignes de produits nouveaux

1989 - 1992 : Directeur développement des ventes et marketing (membre du comité de direction) chez Samifi-babcock / Filiale Du Groupe Five-lille Biens D'équipements Et De Services Industriels (ca : 150mf/120 Personnes)

- ? Conception et suivi des plans marketing en collaboration avec la direction générale et les directions commerciales France et export
- ? Supervision des études de marché, analyses, promotion des produits, et élaboration des budgets
- ? Animation des réseaux de distribution France et export
- ? Elaboration et mise en place de la politique commerciale en liaison étroite avec les autres directions fonctionnelles
- ? Elaboration et suivi de la communication externe

1987 - 1989 : Directeur du département équipements industriels chez Lys Technologie . Constructeur De Matériel Thermique (ca : 70mf/ 50 Personnes)

Responsabilité globale liée à l'étude, la production et la commercialisation des produits de la division:

o Marketing et support à la vente

o Développement et études

? Elaboration et mise en oeuvre de la politique commerciale avec une forte implication personnelle France et Europe(+40 % CA sur 2ans)

? Participation à la stratégie long terme de l'entreprise

1983 - 1985 : Adjoint au directeur technique chez Daikin France.filiale Du 3eme Constructeur Mondial De Matériel De Climatisation

? Localisation des produits

? Assistance technico-commerciale

? Animation et formation de la force de vente technico commerciale

? Communication externe et salons

Logiciels

Office, Sap

Atouts et compétences

Assume les responsabilités polyvalentes d'une direction opérationnelle d'une entreprise ou d'un centre de profit :
Management, organisation, stratégie et développement commercial, marketing, technique et reporting

Permis

Permis Permis B