

M. Rémy
13008 MARSEILLE



Né(e) en 1973
Réf: 706070909 - expert(e)

RESPONSABLE D'AFFAIRES

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

BTS ACTION COMMERCIALE + GESTION DE PME - PMI 1996, Chambre de commerce Permis B et permis mer côtier

Expériences professionnelles

Responsable commercial Ets POUCEL, Aix - Marseille, 2005(vol. d'affaires réalisés de 230 K€ HT) ?Visite d'un portefeuille de 70 clients, professionnels de la boulangerie - pâtisserie.

Responsable de patrimoine BOUYGUES T?l?com, Aix en Provence, 2003 / 2004(vol. d'affaires g?r?s de 1 M? HT)
?D?veloppement et coordination de projets d'int?gration architecturale du patrimoine de sites GSM. ?Pilotage du projet de l'architecte, coordination technique des intervenants et respect des engagements financiers.

Chef de projet / Charg? d'affaires Groupe INEO, Antibes, 2002 / 2003(vol. d'affaires réalisés de 900 K€ HT) ?Responsabilit?s administratives et financi?res des projets. compte rendu d'avancement aupr?s du client

Responsable d'affaires Scte SOFRER, Aix en Provence, Maroc, 1998 / 2002(vol. d'affaires réalisés de 1,2 M? HT) ?Cr?ation de l'agence au MAROC : Ma?tre d'Oeuvre pour l'implantation de relais de t?l?phonie. ?Responsable de r?gion, (d?pt 30, 34 et 66) en projets t?l?coms (vol d'affaires de 700 K?).

N?gociateur immobilier Ets GTA, Marseille, 1997 / 1998(vol. d'affaires réalisés de 150 K€ HT) ?Recherche de 30 terrains et de sites strat?giques en vue de l'implantation d'infrastructure t?l?com. ?N?gociations des contrats locatifs, conception et suivi des dossiers administratifs (PC, DT, ABF, DIREN).

Langues

- ANGLAIS: courant + ESPAGNOL: courant parl?: scolaire / ?crit: notions

Atouts et compétences

RESPONSABLE D'AFFAIRES

- ? Responsable de projets : D?termination des objectifs, suivi du planning, compte rendu d'avancement
- ? R?alisation des avants projets d?taille, visites techniques et suivi de travaux
- ? Coordination des intervenants : architecte, ma?tre d'oeuvre, sous-traitant, services internes

ENCADREMENT

- ? Mise en place d'une agence ? l'?tranger
- ? Encadrement et gestion de 5 ? 20 personnes
- ? Animations commerciales, formation

RELATION CLIENTELE

- ? Interlocuteur du client : analyse des besoins, d?termination des objectifs, gestion des moyens, suivi
- ? Repr?sentation de la soci?t?, d?marche aupr?s de nouveau donneur d'ordre

DEVELOPPEMENT FONCIER

- ? Recherche de sites potentiels en milieu tertiaire et industriels
- ? N?gociation des contrats avec les propri?taires, analyses juridiques, r?daction des contrats
- ? Etude de la r?glementation environnementale (DDE, Mairie, ABF, DIREN) et analyse des contraintes (POS, ABF, DGAC, DASS). Suivi administratif des autorisations (PC, DT?), consultations des organismes et suivi administratifs (Expert)

Centres d'intérêts

- Loisirs : Equitation, Tennis, Football. Cr?ateur et pr?sident de l'association MUSIC BOX (1994) : Organisation d'?v?nementiel.