



## CADRE COMMERCIAL H/F France

Distributeur National d'équipements topographiques et de guidage d'engins, fortement implanté sur tout le territoire, recrute pour accompagner son développement un(e):

CADRE COMMERCIAL H/F  
sur le sud est de la France

### CADRE COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

CADRE COMMERCIAL, Rattaché au Directeur Général, vous serez responsable, dans le respect de la stratégie commerciale, de la promotion et la vente de nos solutions technologiques dans les Travaux Publics.

Vous serez assisté d'un ingénieur topographique pour la réussite des démonstrations et en support des ventes.

Vous veillerez à la satisfaction des clients et au développement des services auprès des entreprises des régions Languedoc Roussillon, PACA et Corse.

Votre Profil :

Titulaire d'un BTS commercial ou d'un diplôme d'école de commerce avec expérience minimale de 2 ans dans les Travaux Publics, idéalement sur la région.

Doté d'un bon esprit d'équipe et d'un très fort relationnel, vous saurez démontrer un investissement important dans votre fonction et un sens prononcé du service apporté aux clients.

Vos réels talents de négociateur dans la vente de solutions techniques que vous maîtrisez, vous permettront de convaincre les décideurs du bien fondé de nos solutions.

Une bonne maîtrise de l'Anglais est indispensable

Conditions d'emploi :

Salaire fixe + prime + frais au réel

Avantages : Véhicule de fonction, téléphone, ordinateur

Vous résidez au coeur du secteur et vous acceptez d'effectuer de nombreux déplacements.

Candidature à envoyer par mail en cliquant sur "[CLIQUEZ ICI POUR REpondre A L'ANNONCE](#)" :

SITECH-FRANCE

#### Référence

10011113500

#### Date de publication

11/01/10

#### Entreprise

Sitech-france

#### Région

France

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI