



TECHNICO COMMERCIAL H/F

Île-de-france

MANUREGION est spécialisée dans la fourniture, la pose, le dépannage et l'entretien de portes industrielles, équipements de quai, tables élévatrices et monte charge.

Nous recherchons, dans le cadre de notre accroissement d'activité un(e):

TECHNICO COMMERCIAL H/F

TECHNICO COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

Analyser les besoins et optimiser la vente de produits et solutions auprès des clients et prospects sur un secteur déterminé, suivre le client tout au long du processus de vente (analyse des besoins et du potentiel, chiffrage de devis, suivi des commandes, suivi des livraisons), fidéliser la clientèle en lui apportant une expertise technique et commerciale.

Votre Profil :

Vous avez une formation technique et commerciale (double compétence indispensable), vous maîtrisez l'environnement Windows.

Vous êtes réfléchi, réactif et autonome, vous savez travailler en équipe, votre capacité d'adaptation et d'analyse ainsi que votre implication naturelle et votre sens du relationnel seront des atouts précieux dans la réussite de votre parcours.

Conditions d'emploi :

Rémunération : fixe + commissions, participations, mutuelle.

Remboursement des frais

Equipements fournis : véhicule, PC et téléphone portable, appareil photo numérique, outillage.

Poste basé à MARLY LA VILLE (95) et NANGIS (77).

Référence

10052708598

Date de publication

27/05/10

Entreprise

Manuregion

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI