

Société industrielle internationale leader sur son marché, notre filiale française réalise un CA de 150 M€ et emploie environ 600 salariés.

Nos produits et solutions sont présents tant sur le marché du bâtiment que sur le marché des TP.

Nous recherchons un(e):

TECHNICO-COMMERCIAL PRESCRIPTEUR H/F

TECHNICO-COMMERCIAL(E) PRESCRIPTEUR H/F Ref VVDE572050

Votre Mission :

Rattaché(e) au Directeur des Ventes, vous êtes le garant du développement des ventes, de la part de marché et de la rentabilité sur votre région (59 - 02 - 08 - 77 - 51 - 55 - 57 - 54 - 67 - 89 - 10 - 52 - 88 - 89 - 21 - 70 - 68 - 90 - 58 - 03 - 71 - 25 - 39).

Vous animez un réseau de distribution spécialisé constitué de négoce en matériaux généralistes et spécialisés.

Vous organisez des formations techniques, commerciales, mettez en place des tournées duo chez les installateurs, organisez des journées portes ouvertes.

Vous suivez l'ensemble de vos affaires sur des cycles moyens et négociez habilement celles-ci jusqu'à leur conclusion.

Vous effectuez en amont des chantiers une démarche de prescription auprès de Bureaux d'Etudes.

Vous détectez les affaires, valorisez notre offre et préconisez des solutions techniques sur mesure.

Vous effectuez une veille active du marché et remontez des informations auprès de votre hiérarchie.

Votre Profil :

De formation supérieure (commerciale ou technique), vous avez une expérience commerciale d'au minimum 10 années, acquise chez un industriel dans le domaine du bâtiment ou des travaux publics.

Votre ténacité commerciale, votre organisation et vos capacités à convaincre différents types d'interlocuteurs (négoce, installateurs, prescripteurs...) seront des atouts pour réussir cette mission.

Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Localisation du poste : Champagne Ardenne - 1/4 Nord-Est

Rémunération et Avantages : Package attractif + VF 5 places, téléphone, ordinateur...

Contact Michael Page :

Référence

10061712290

Date de publication

17/06/10

Entreprise

Michael Page

Région

Champagne-ardenne

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Votre candidature sera transmise à Vincent Decitre