



RESPONSABLE COMMERCIAL GAMMISTE ALUMINIUM H/F

Centre-val-de-loire

KAWNEER, recherche un(e):

RESPONSABLE COMMERCIAL GAMMISTE ALUMINIUM H/F

RESPONSABLE COMMERCIAL GAMMISTE ALUMINIUM H/F

Votre Mission :

Pour contribuer à l'essor de notre société, vous serez chargé(e) de promouvoir et de vendre l'offre et les services Kawneer soutenu par vos relations professionnelles avec la R&D, le marketing, le crédit, les attaché(e)s commerciaux(les), la logistique, etc.

- Vous animerez ainsi un réseau de clients distributeurs fidélisés et détecterez les clients potentiels.
- Vous organiserez votre prospection et élaborerez votre plan d'actions sur votre secteur dans le respect de la stratégie commerciale.
- Pivot des relations entre Kawneer et ses clients, vous apporterez à la clientèle le soutien technique nécessaire et contribuerez au développement du fond de commerce par l'apport de nouveaux clients faisant partie des principaux acteurs de la région.

Votre Profil :

Issu(e) d'une formation supérieure à dominante technique (Type Menuiserie Aluminium, DUT Génie Mécanique, BTS Enveloppe du Bâtiment,...), vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans le domaine de la menuiserie aluminium (ou produits environnants).

Fort(e) d'une culture bâtiment, vous connaissez le fonctionnement des entreprises (bureaux d'études, ateliers, décideurs) et vous maîtrisez les connaissances et les règles techniques relatives au bâtiment)

Personne de terrain, vous possédez de bonnes connaissances du marché de la région.

Fin développeur, vous inspirez confiance par de réelles qualités relationnelles (sens du contact, diplomatie, patience, persévérance, etc....) et une capacité de négociation qui vous permettent de fidéliser la clientèle et de conquérir de nouveaux comptes.

Conditions d'emploi :

Poste basé sur la REGION CENTRE-TOURAIN

Contrat CDI

Rémunération : à définir selon profil

Référence

10081611184

Date de publication

16/08/10

Entreprise

Kawneer France

Région

Centre-val-de-loire

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI