

La Société Mariton s'inscrit comme acteur dans le développement durable en étant aujourd'hui l'un des leaders de la protection solaire.

Elle est aussi un acteur et concepteur innovant et reconnu dans le confort de l'habitat avec sa gamme de produits Moustiquaire.

Depuis 1949, elle conçoit, fabrique et commercialise ses produits sur le marché résidentiel et tertiaire.

Implantée Nationalement, elle recherche dans le cadre de son développement son :

**INGENIEUR CONSEIL SECOND OEUVRE PROTECTION SOLAIRE (FORMATION
AUX METHODES ET PRODUITS ASSUREE) H/F**

**INGENIEUR CONSEIL SECOND OEUVRE PROTECTION SOLAIRE (FORMATION
AUX METHODES ET PRODUITS ASSUREE) H/F**

Votre Mission :

Basé au siège (13), à proximité de Salon de Provence, sous la responsabilité de la Direction Commerciale, vous serez l'interlocuteur technique des Commerciaux, répartis sur la France entière.

A partir de la demande de leurs clients (façadiere, aménageurs de bureaux, menuiseries industrielles, installateurs spécialisés en protection solaire,...), vous analysez leur besoin, qualifiez les spécificités techniques des chantiers tant en terme de confort thermique que visuel.

Vous êtes force de proposition, élaborez les devis et gérez l'exécution des projets de la commande à la livraison.

Vous participez activement à notre nouvelle politique de prescription auprès des maîtres d'oeuvre et des maîtres d'ouvrage.

Votre Profil :

Titulaire d'un diplôme d'ingénieur, idéalement spécialisé en gestion thermique et éclairage de bâtiment, vous détenez une première expérience réussie dans l'environnement de la façade.

Vous y avez découvert votre goût pour le service aux clients et votre affinité avec les contextes du développement durable et des économies d'énergie.

Vous souhaitez offrir vos compétences techniques (dont vos connaissances en PAO, GPAO...) à une équipe de terrain, avec pour objectifs le résultat, la qualité et la satisfaction du client.

La pratique de la langue anglaise est souhaitable.

Rémunération : 40 - 45K€ / an

Avantages : véhicule de société équipé, tel portable, PC portable avec un logiciel de gestion base de données clients, carte 3 G, GPS, carte essence, télé péage, carte affaires, mutuelle...

Lieu de l'emploi : dans le 13 près de Salon de Provence, avec un périmètre

Référence

10083017350

Date de publication

30/08/10

Entreprise

Mariton

Région

Paca

Ville

Secteur

Bâtiment Second Oeuvre

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

d'intervention du poste sur le national, puisque les commerciaux et les clients sont sur toute la France. (possibilité de traiter vos tâches à distance par mail)

Si vous voulez participer à ce projet dynamique et ambitieux, dans une PME qui se développe et peut vous offrir des opportunités de carrière, adressez votre candidature + lettre de motivation et prétentions à :

Michèle Philip Conseil sous la ref 09 - MN/325 :

Pour découvrir la société, consultez notre site www.mariton.fr